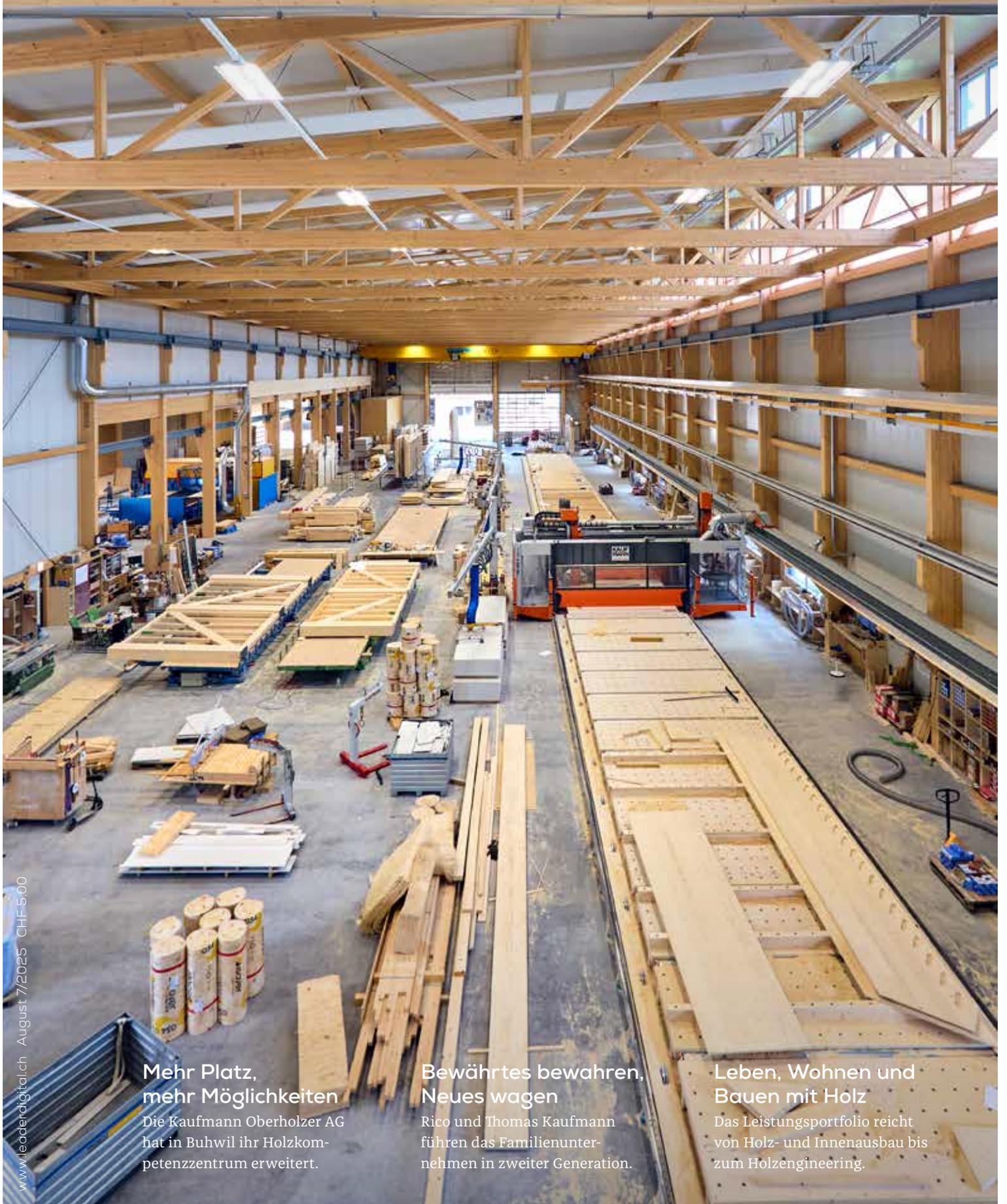


SPECIAL

Neubau Kaufmann Oberholzer AG



Mehr Platz, mehr Möglichkeiten

Die Kaufmann Oberholzer AG hat in Buhwil ihr Holzkompetenzzentrum erweitert.

Bewährtes bewahren, Neues wagen

Rico und Thomas Kaufmann führen das Familienunternehmen in zweiter Generation.

Leben, Wohnen und Bauen mit Holz

Das Leistungsportfolio reicht von Holz- und Innenausbau bis zum Holzengineering.



Die Experten der Gebäudehülle.
Seit 1946.

„Wir gratulieren unserem langjährigen Partner **Kaufmann Oberholzer** zum erfolgreichen Neubau!
Herzlichen Dank für die Zusammenarbeit.“

Ampack AG
Seebleichstrasse 50
CH-9404 Rorschacherberg

T +41 71 858 38 00
ampack@ampack.ch
www.ampack.biz



Aus dem Toggenburg für die Welt.

isofloc[®]

Einfach perfekt dämmen

Regional verwurzelt. Nachhaltig. Innovativ.



**DIE KLIMA
MACHER.CH**

24h
0844 413 413

**Ihr zuverlässiger
Fachmann für**

- ✓ Heizung
- ✓ Lüftung
- ✓ Klima
- ✓ Sanitär

**... jederzeit erreichbar,
damit Sie rundum
betreut sind.**

Romanshornestr. 101 CH-9320 Arbon dieKlimamacher.ch



Inhalt

- 04 Interview**
Bewährtes bewahren und Neues wagen
- 08 Neubau**
Mehr Platz, mehr Effizienz, mehr Möglichkeiten
- 12 Angebote**
Leben, Wohnen und Bauen mit Holz
- 16 Innovation**
Innovation als Haltung
- 18 Referenzen**
Vielfältige Referenzen
- 24 Team**
Adrian Baumann
Florian Horat
Isabelle Diethelm
Gian Goldinger
- 30 Arbeiten**
Zwischen Gestaltung, Verantwortung und Begeisterung

IMPRESSUM

Magazin LEADER, MetroComm AG,
Bahnhofstrasse 8, 9000 St.Gallen,
T 071 272 80 50, leader@metrocomm.ch,
www.leaderdigital.ch

Verleger: Natal Schnetzer | **Redaktion/**
Text: Dr. Stephan Ziegler (Leitung) | **Foto-**
grafie: Rebekka Grossglauser, zVg | **Geschäfts-**
leitung: Natal Schnetzer, nschnetzer@metrocomm.ch | **Anzeigen-**
leitung: Natal Schnetzer, nschnetzer@metrocomm.ch | **Marketing-**
service/ Ab-
verwaltung: Fabienne Schnetzer, info@metrocomm.ch | **Abopreis:** CHF 60.– für 18 Ausgaben | **Erscheinung:** Der LEADER erscheint 9* jährlich mit Ausgaben Januar/Februar, März, April, Mai, Juni, August, September, Oktober, November/Dezember, zusätzlich 9 Special-Ausgaben | **Gestaltung:** Beatrice Lang, blang@metrocomm.ch | **Druck:** Ostschweiz Druck AG, 9300 Wittenbach

LEADER ist ein beim Institut für geistiges Eigentum eingetragenes Markenzeichen. Nachdruck, auch auszugsweise, nur mit schriftlicher Genehmigung des Verlages. Für unverlangt eingesandte Manuskripte übernimmt der Verlag keine Haftung.
ISSN 1660-2757

Zwischen Holz, Herz und Hallenbau



Pascale
Kaufmann

Bau nicht nur geplant, sondern auch emotional mitgetragen – mit allem, was dazugehört. Stress inklusive. Aber auch mit viel Stolz und Freude.

Was mich ebenso beeindruckt, ist das Arbeitsklima in der Firma. Ich bekomme viel davon mit – sei es durch Erzählungen oder durch Begegnungen beim Weihnachtsessen, auf das ich mich jedes Jahr sehr freue. Es ist schön zu sehen, wie gut die Leute miteinander auskommen, wie sie sich auch am Samstagmorgen in der Firma treffen – sei es für einen Kaffeepausch oder für die Arbeit an Lehrlingsprojekten oder privaten Werken. Für viele ist die Firma eine zweite Familie. Für Rico manchmal sogar die erste.

Ich bewundere seine Begeisterung für Holz und seine Freude an der Entwicklung neuer Produkte. Und ich spüre, dass er diese Freude mit der gesamten Mannschaft teilt, von der er oft schwärmt. Gemeinsam gestalten sie nicht nur Projekte, sondern Zukunft. Ich wünsche dem ganzen Team von Herzen weiterhin viel Erfolg. Und ich freue mich sehr auf die «Tage des Schweizer Holzes» mit der Einweihung – und ein Wiedersehen mit vielen bekannten Gesichtern.

Eigentlich bin ich nicht offiziell in der Firma engagiert. Aber wie das so ist, wenn man mit einem Unternehmer verheiratet ist: Ganz ohne geht es nicht. Ich arbeite im Bereich Fitness und Gesundheit. Und, wenn man Rico fragt, bin ich auch seine persönliche Beraterin, Sparringpartnerin und Psychiaterin mit Spezialauftrag für Fragen rund um die Firma.

Unsere Kinder – Yannick (22), Selina (20) und Dario (13) – wohnen noch zu Hause. So entstehen beim gemeinsamen Mittagessen oft richtige Familien-Sitzungen. Und wie könnte es anders sein: Ein Dauerbrenner ist die Firma. Kein Wunder, haben doch alle drei bereits Ferienjobs in verschiedenen Bereichen gemacht – sei es im Büro, in der Schreinerei oder in der Zimmerei. Yannick studiert inzwischen sogar Holzbauingenieurwesen. Der Apfel fällt nicht weit vom Stamm!

Ein zentrales Gesprächsthema in den letzten Monaten war natürlich der Neubau in Buhwil; fast jedes Wochenende gab es einen Spaziergang zur Baustelle. Dario, unser Jüngster, hat mit seiner Drohne beeindruckende Aufnahmen gemacht, Yannick war beim Aufbau tatkräftig dabei. Und Rico? Der kennt, gefühlt, jede Schraube persönlich. Als verantwortlicher Ingenieur hat er den

Bewährtes bewahren und Neues wagen

Rico und Thomas Kaufmann führen die Kaufmann Oberholzer AG in zweiter Generation – mit Innovationsfreude, Bodenhaftung und einer gemeinsamen Vision für nachhaltiges Bauen. Im Interview erzählen die Brüder, warum der Familienbetrieb aus dem Thurgau gerade 20 Millionen Franken in sein Holzkompetenzzentrum investiert, wie Digitalisierung und Tradition Hand in Hand gehen und weshalb Holzbau mehr ist als ein Trend.

Rico und Thomas Kaufmann, 1971 gründete Walter Kaufmann in Goldach eine Zweimann-Schreinerei. Welche Ideen und Werte aus dieser Anfangszeit prägen Ihr Unternehmen bis heute?

Thomas Kaufmann: Die Begeisterung für schöne Werke aus dem Naturbaustoff Holz prägt uns und das ganze Unternehmen stark. Werte wie seriöses, kompetentes Schaffen und ehrlicher, respektvoller Umgang waren früher schon wichtig – in der heutigen Zeit noch viel

mehr. Es ist schön, dass uns weiterhin viele Mitarbeitende begleiten, die lange mit unserem Vater im Betrieb gearbeitet hatten. Damit werden Traditionen weitergegeben; das zeigt auch eine gewisse Bodenständigkeit.

Wie haben Sie sich die Verantwortung aufgeteilt?

Rico Kaufmann: Dass wir je zusammen die Firma führen, war nicht geplant. Thomas ist einiges jünger und wählte als eidg. dipl. Wirtschaftsprüfer einen

anderen Berufsweg. Im Nachhinein stellte sich das als Glücksfall heraus: Denn 17 Jahre, nachdem ich die Firma vom Vater übernommen hatte, wollte es die Situation, dass Thomas in das Unternehmen eintrat und als CFO jene Bereiche übernahm, die er gelernt hatte – nämlich Finanzen, digitale Transformation und Services. Ich selbst bin



Anzeige

hugbau.ch
baustark unterwegs



Thomas und Rico Kaufmann: Holzbau ist Zukunftsbau.

mit Herzblut CEO: Als gelernter Zimmermann und Holzbauingenieur macht es mir riesige Freude, tolle Schreiner- und Holzbauarbeiten für die Kunden ausführen und neue Produkte entwickeln zu dürfen – und das zusammen mit den Mitarbeitenden, die uns alles bedeuten.

Die Kaufmann Oberholzer AG ist an mehreren Standorten aktiv und beschäftigt rund 150 Menschen. Wie stellen Sie sicher, dass die Kultur und Qualität überall gleich hoch bleiben?

RK: Als Familienunternehmer ist man nahe am Puls – sowohl bei den Angestellten und Lieferanten wie auch bei den Kunden. Wir pflegen intern einen kollegialen, respektvollen Austausch. Dazu haben wir eine kompetente Geschäftsleitung, die unsere gemeinsamen Werte vorlebt. Zudem organisieren wir regelmässig Anlässe, bei denen die Mitarbeitenden der Standorte zusammenkommen, um gemeinsame Erlebnisse zu schaffen, sich auszutauschen und noch besser kennenzulernen.

Sie setzen konsequent auf Digitalisierung – von der Planung über die Produktion bis zur Montage. Was bringt diese Ausrichtung konkret?

TK: Dank der Digitalisierung ist das Endprodukt schon bekannt, bevor man das erste Brett in die

Finger nimmt. Für uns ergeben sich daraus Verkaufshilfsmittel, Produktivitätssteigerung und Qualitätssicherung in einem. Der Kunde profitiert von Transparenz, Qualität und einem Top-Preis-Leistungs-Verhältnis.

«Dank der Digitalisierung ist das Endprodukt schon bekannt, bevor man das erste Brett in die Finger nimmt.»

Mit dem Neubau in Buhwil investieren Sie rund 20 Millionen Franken in Ihr Holzkompetenzzentrum. Was war der Grund?

RK: Im Bereich Ingenieurholzbau entwickeln wir fortlaufend neue, spannende Produkte, weshalb wir den Bereich Holzindustrie mit zusätzlichen, hochmodernen Anlagen erweitern. Diese haben die Hallen des Holzelementbaus benötigt, der selbst an die räumlichen Grenzen gestossen ist... Kurz: Wir hatten zu wenig Platz. Die positiven Aussichten in der Holzbaubranche, unsere gute Positionierung im Markt sowie die langfristig geplante Entwicklung

>



Rico Kaufmann (li)
und Thomas
Kaufmann (re)

> als Familienbetrieb haben uns bewogen, in Produktionshallen und moderne Maschinen zu investieren.

Und welche Verbesserungen erwarten Sie durch die Erweiterung am Standort Buhwil?

TK: Es ist wohl einzigartig, dass vom Baumstamm bis zum fertigen Haus oder gar bis zur fertigen Turnhalle alles an einem Standort verarbeitet wird – ohne Transportwege. Mit den Investitionen in diesen Standort können wir neue, innovative und ressourcenschonende Produkte anbieten, werden dank modernen, attraktiven Arbeitsplätzen effizienter und leisten einen Beitrag an Nachhaltigkeit und Klimaschutz.

Der Holzbau boomt, steht aber auch vor Herausforderungen wie hohe Materialpreise und Fachkräftemangel. Wo verorten Sie die Kaufmann Oberholzer AG in diesem dynamischen Marktumfeld?

RK: Im Gegensatz zu anderen Baumaterialien ist Holz eher günstiger geworden. Holz boomt nicht nur, weil es CO₂-neutral und nachhaltig ist, sondern auch, weil es dem Menschen als Bauteil im Wohn-, Arbeits- oder Lernraum guttut. Mit unseren kompetenten Facharbeitern bieten wir der Bauherrschaft Holz-Know-how und Holzhandwerk von



der Bauleitung, dem Engineering, der Produktion bis hin zur Montage aus einer Hand an. Dazu fördern wir unsere Leute bereits in der Lehre und bieten interne Karriereöglichkeiten an. Als familiengeführter Betrieb mit modernster Infrastruktur haben wir auf der einen Seite attraktive Arbeitsplätze und langjährige Mitarbeitende, auf der anderen Seite können wir damit die Bedürfnisse der Kunden bestens erfüllen.

Wenn Sie in die Zukunft des Bauens blicken: Welche Rolle werden der mehrgeschossige Holzbau, die Nachverdichtung in urbanen Räumen und die energetische Sanierung von Bestandsbauten für das Wachstum der Kaufmann Oberholzer AG spielen?

TK: Uns ist ein gesundes, moderates Wachstum wichtig. Holzbau ist Zukunftsbau, denn er bietet Antworten und Lösungen auf aktuelle und anstehende gesellschaftliche und umwelttechnische Fragen. Entsprechend werden alle oben beschriebenen Anwendungen einen positiven Einfluss auf unser Wachstum haben.

Anzeige



August Brühwiler AG

Säge- und Leimwerk Hobel- und Lackierwerk CH-8362 Balterswil



**SCHWEIZER
HOLZ**

Fragen Sie nach Schweizer Holz

Besuchen Sie uns auf
www.bruehwilerag.ch

Sie arbeiten eng mit regionalen Partnern zusammen und wurden für Ihr Engagement im Bereich Energie und Umwelt mehrfach ausgezeichnet. Wie fliessen Nachhaltigkeitsüberlegungen in Ihre strategischen Entscheide ein?

RK: Holz ist ein nachwachsender Rohstoff, weshalb wir uns schon immer der Nachhaltigkeit verschrieben haben – nicht erst, seit sie im Trend ist. Die Auszeichnungen im Bereich Energie und Umwelt haben uns zusätzlich motiviert, diesen Weg konsequent und ehrlich weiterzugehen. Es ist damit klar, dass die Nachhaltigkeitsüberlegungen über allen unseren strategischen Stossrichtungen stehen.

Apropos Partner: Am 13. September 2025 nehmen Sie mit einem eigenen Programm an den «Tagen des Schweizer Holzes» teil. Was erwartet die Besucher in Buhwil konkret?

TK: Ihnen wird eindrücklich aufgezeigt, wie modern und effizient heute ein Holzbau entsteht – und welche attraktiven Holzberufe damit verbunden sind. Mit der Wahl von Schweizer Holz pflegt der Bauherr nicht nur nachhaltig unsere heimischen Wälder, sondern bekommt auch beste Qualitätsarbeit von gelerntem Fachpersonal bis ins Haus geliefert.

Sie kooperieren dabei mit ThurHolz GmbH und dem Forstrevier AachThurSitter. Was macht diese Partnerschaft besonders – und wie wichtig ist eine durchgängige Wertschöpfungskette für Ihre Arbeit?

RK: Wichtiger, als man denkt. Ein clever durchdachtes Gebäude aus Holz setzt sich aus optimierten Produkten aus der ganzen Wertschöpfungskette zusammen. Oder mit anderen Worten: Es sollten jene Holzeigenschaften eingesetzt werden, die im Wald nachwachsen und in der Sägerei als Produkte herauskommen. Mit den beiden Partnern werden genau diese Optimierungen tagtäglich gemacht.

Sie haben in den letzten Jahren mehrere Unternehmen übernommen. Welche Überlegungen stehen hinter diesem Wachstum?

TK: Strategische Überlegungen, meist verbunden mit sich ergebenden Nachfolgeregelungen, standen hinter den Entscheidungen für die Übernahmen. Das gesunde, organische Wachstum ist für uns allerdings wichtiger.

«Als Familienunternehmer ist man nahe am Puls – sowohl bei den Angestellten und Lieferanten als auch bei den Kunden.»

Wohin soll sich die Kaufmann Oberholzer AG bis 2030 entwickeln – und was möchten Sie persönlich bis dahin erreicht haben?

RK: Zusammen mit unseren Angestellten und Kunden wollen wir spannende Produkte und Objekte entwickeln und damit unsere Marktposition schärfen und stärken. Persönlich freue ich mich jeden Tag auf spannende Projekte und auf die Begegnungen mit Kunden und Mitarbeitenden. Ich mag Menschen. Und ich mag Holz. Ich bin dankbar dafür, dass ich mit beidem arbeiten darf. Ideen habe ich noch viele, die ich bis 2030 umsetzen will. Und ebenfalls ein Anliegen ist mir, dass die Führung der Familienunternehmung langfristig mit Kontinuität gewahrt wird.

TK: Die Schweizer Wirtschaft wird bis 2030 und darüber hinaus viele Herausforderungen meistern müssen. Mein Ziel ist, dass wir es zusammen mit unseren tollen Mitarbeitenden für Kaufmann Oberholzer schaffen, ein Gleichgewicht zwischen finanzieller Stabilität, technologischem Fortschritt, Arbeitgeberattraktivität und höchster Qualität unserer Produkte und Prozesse zu erreichen. Ebenso wollen wir Bewährtes bewahren und Neues wagen.

Anzeige



Herzliche Gratulation zum gelungenen Neubau.

Wir bedanken uns ganz herzlich für die partnerschaftliche Zusammenarbeit.

VIELFALT IN HOLZ.
braun.ch

braun 

Mehr Platz, mehr Effizienz, mehr Möglichkeiten

Mit einer Investition von fast 20 Millionen Franken hat die Kaufmann Oberholzer AG in Buhwil eine neue Produktionshalle geschaffen, die in der Branche Massstäbe setzt. Der Neubau ist nicht nur eine räumliche Erweiterung des Holzkompetenzentrums, sondern ein strategischer Meilenstein, der Kapazitäten, Automatisierung und Digitalisierung auf ein neues Niveau hebt.

Mit dem Neubau in Buhwil setzt Kaufmann Oberholzer einen Meilenstein für den Holzbau in der Ostschweiz. Auf dem Areal ist ein Holzkompetenzzentrum entstanden, das Kapazität, Automatisierung und Digitalisierung zusammenführt. «Wir schaffen zukunftsgerichtete Arbeitsplätze in Produktion und Büro und erhöhen zugleich die Effizienz», fasst Rolf Stacher, Bereichsleiter Holzbau Schönenberg, zusammen. «Parallele Produktionen auf derselben Linie, Spezialformen und eine hohe Genauigkeit gehören zu unserem Alltag.»

Um die Produktion herum geplant

«Das grösste Augenmerk lag von Anfang an auf Zuschnitt und Produktion – das Zusammenspiel von Maschinen, Tisch- und Krananlagen mit den Mitarbeitern war eine grosse Herausforderung», so Stacher. Blocklager, optimierte Flüsse und digitale

Steuerung verkürzen heute die Wege von der Bestellung bis zur Ausgabe an die Baugruppen. «Synergien mit dem Holzleimbau sind fest eingeplant», ergänzt er.

Auf der planerisch-technischen Seite prägte das Projekt eine hohe Dichte an Entscheidungen in früher Phase. Projekt- und Bauleiter Fabian Reichmuth fasst eine Kernaufgabe zusammen: «Die grösste Herausforderung war die Erschliessung für Strom und EDV in der ganzen Halle.» Leitungen, Anschlüsse und Schächte wurden unter der Bodenplatte so angeordnet, dass sämtliche Maschinen heute versorgt sind – und morgen über Leerrohre erweitert werden können. Zusätzlich tragen in der Dachkonstruktion zwei Weitspanntrassen aus Holz die Leitungsführungen; in Halle und Büro sind viele Systeme bewusst aufputz in Kabeltrassen geführt, um Nachrüstungen zu erleichtern.

Anzeige



WILLI MESSERLI AG STAHL- UND METALLBAU

**Anspruchsvoller Stahl- und Metallbau für den
Industrie-/Gewerbe- und Wohnungsbau**

Unterdorf 2
8572 Guntershausen b. Berg
Telefon 071 648 13 26
www.messerli-stahlbau.ch
info@messerli-stahlbau.ch





Rolf Stacher (li) und
Fabian Reichmuth (re)

Ein Blick in den Baukörper zeigt die Prioritäten: Zwischen Zuschnitt und Büro überspannt eine Hohlkastendecke den Raum – stützenfrei bei einer Spannweite von 13,78 Metern. «Im Büro wollten wir möglichst viel Holz zeigen», sagt Reichmuth. Wände und Decken sind innen in Holz verkleidet und vor Ort mit UV-Stopp behandelt; beim Aufrichten war die Innenverkleidung damit praktisch fertig – ein Zeitgewinn. Gedämmt wird mit Zellulosefasern, die im Sommer für spürbaren Hitzeschutz sorgen. Gleichzeitig legte das Team wegen der Nähe von Produktion und Büro besonderes Augenmerk auf den Schallschutz; ein stiller Arbeitsplatz war Anspruch.

Beachtliche Dimensionen

Insgesamt wurden 1128,84 Kubikmeter Holz verbaut; rund 88 Prozent stammen aus der Schweiz. «Wir konnten Konstruktionen, Verkleidungen und Fassaden weitgehend mit Schweizer Holz realisieren», so Reichmuth.

Maschinell setzt das Zentrum auf modernste Technik aus der Region und dem nahen Ausland: In der Produktion arbeitet eine Technowood TW-Mill E aus dem Toggenburg, im Zuschnitt eine Hundegger SPM 2 aus dem Allgäu. «Die Maschinen sind auf dem neuesten Stand der Technik und werden durch unsere Mitarbeiter so richtig gefordert», sagt Stacher. CAD-Planung und CNC-Fertigung gehören seit Jahren zur DNA des Unternehmens; mit der neuen Infrastruktur erhalten beide nochmals einen kräftigen Schub. Besonders wichtig: «Dass unsere Mitarbeiter mit hoher Bereitschaft hinter Automatisierung und Digitalisierung stehen – ohne sie ginge es nicht.»

Energieversorgung als schlüssiger Kreislauf

Das Hallendach ist mit Photovoltaikmodulen belegt, der Strom fließt direkt in die Fertigung. Beheizt wird der Standort über Fernwärme der unternehmenseigenen Holz-Zentrale ThurHolz, die aus anfallenden Schnitzeln und Spänen Wärme er-

zeugt. «So nutzen wir unseren eigenen Strom und heizen die Werkhallen mit auf dem Platz produzierten Reststoffen», sagt Reichmuth. Für das Büro kommen Lüftungssystem und Klimaanlage hinzu. «Ein weiterer Vorteil unseres Holzkompetenzzentrums sind die kurzen Wege: Vom Baumstamm über Einschnitt, Trocknung und Verleimung bis zum Abbund und zum Zusammenbau grosser Holzelemente passiert alles auf demselben Areal – ohne zusätzliche Transporte und Emissionen», sagt Rolf Stacher.

Die Vorfertigung im Holzbau erhöht die Anforderungen an die Planungstiefe; ein Punkt, den Fabian Reichmuth unterstreicht: «Weil im Holzbau sehr viel vorfabriziert und zusammengebaut wird, müssen Leitungsführungen, Dimensionen, Details und Anschlüsse früh feststehen, damit auf der Baustelle alles zusammenpasst.» Diese frühe Verbindlichkeit zahlt sich in der Ausführung aus: kürzere Montagezeiten, klare Schnittstellen, weniger Korrekturen.

Blick nach vorne

Die neue Fertigungslinie erlaubt parallele Produktionen in hoher Präzision; Spezialgeometrien sind ebenso möglich wie Serienabläufe. Fabian Reichmuth ist stolz auf das Werk: «Ich kann jedem eine Industriehalle aus Holz empfehlen – wir überzeugen mit einem nachhaltigen Baustoff und kurzen Montagezeiten; die heutigen Anforderungen an den Brandschutz lassen sich problemlos erfüllen. Einzig die Aufrichtarbeiten sind etwas wetterabhängig.» Wie sich Anspruch und Realität live erleben lassen, zeigt das Unternehmen an den «Tagen des Schweizer Holzes» am 13. September 2025 in Buhwil. Besucher sehen eine durchgängige Wertschöpfungskette vom Wald über Sägerei und Holzleimbau bis zum Holzbau, getragen von regionalen Partnerschaften mit ThurHolz GmbH oder dem Forstrevier AachThurSitter. «Der Kunde kann so nachvollziehen, woher der Rohstoff kommt und wo er verarbeitet wird», sagt Rolf Stacher.

NEUBAU

Der Neubau der Produktionshalle bildet die nächste grosse Etappe auf dem Weg zum einzigartigen Holzkompetenzzentrum der Kaufmann Oberholzer AG. Er beheimatet die komplette Verarbeitung von Baumstämmen bis hin zum fertigen KaufmannKlimahaus; hier produzieren die Zimmerleute Elemente für die verschiedensten Baustellen vor und fertigen Leimholzprodukte.





Leben, Wohnen und Bauen mit Holz

Die Kaufmann Oberholzer AG vereint traditionelles Handwerk mit moderner Holzbau-Technologie. Mit fünf Standorten in der Ostschweiz, einem breiten Leistungsspektrum und individueller Beratung bietet das Unternehmen alles – vom nachhaltigen Eigenheim über massgefertigte Innenausbauten bis zu komplexen Ingenieurholzbauten. Verkaufsberater Raphael Rechsteiner begleitet seine Kundschaft dabei persönlich von der ersten Idee bis zur Umsetzung.

Wer mit Holz lebt, baut nicht nur ein Zuhause – er gestaltet Zukunft. Die Kaufmann Oberholzer AG steht seit Generationen für ganzheitliches Bauen mit Schweizer Holz. Mit fünf Standorten in der Ostschweiz und einem Team aus erfahrenen Planern, Handwerkern und Ingenieuren vereint das Unternehmen Tradition und Innovation unter einem Dach.

Leben – Natürlich wohnen im KaufmannKlimahaus

«Das Haus, das atmet» – mit dem KaufmannKlimahaus hat die Firma ein einzigartiges Wohnkonzept

geschaffen. Die atmungsaktive Bauweise sorgt für ein gesundes Raumklima, ganz ohne technische Klimatisierung. Ob Neubau, Sanierung oder Erweiterung: Holzsystembauweise und hohe Vorfertigung garantieren kurze Bauzeiten und höchste Qualität. Nachhaltig, CO₂-neutral und individuell – so sieht modernes Wohnen aus.

«Kaufmann Oberholzer begleitet Bauvorhaben ganzheitlich.»

Leben – Holzbau

Die Palette im Holzbau umfasst unter anderem

- KaufmannKlimahaus
- Um- und Anbauten, Ersatzneubauten
- Sanierungen und Holzbauarbeiten aller Art
- Terrassen
- Fenster und Türen
- Restaurations- und Gewerbebauten
- Elementbau
- Modulbau
- Provisorien





Verkaufsberater
Raphael Rechsteiner
überzeugt mit persönlicher Betreuung.

Wohnen – Innenausbau mit Charakter

In der hauseigenen Schreinerei entstehen Küchen, Möbel und Raumlösungen, die nicht nur funktional sind, sondern Emotionen wecken. Die Innenarchitektur-Abteilung begleitet Kunden von der ersten Idee bis zur Schlüsselübergabe. Im Showroom in Schönenberg wird greifbar, was «Wohnen mit Holz» bedeutet: Wärme, Stil und Handwerkskunst.

Bauen – Holzingenieurkunst auf höchstem Niveau

Vom Brettschichtholzträger bis zum mehrgeschossigen Ingenieurholzbau: Kaufmann Oberholzer entwickelt und produziert komplexe Tragwerke mit modernster CNC-Technologie. Die Eigenmarke Optiholz® steht für höchste Präzision



Wohnen – Innenausbau

Die Leistungen im Bereich Innenausbau umfassen unter anderem

- Küchen
- Bäder
- Möbel
- Türen
- Innenausbauarbeiten
- Sanierungen und Umbauten
- Restaurations-/ Gewerbebauten
- Innenarchitektur





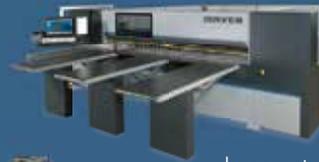
KOMPETENZ IM HANDWERK

Mit individuellen Lösungen heben wir
Ihre Produktion in neue Dimensionen.

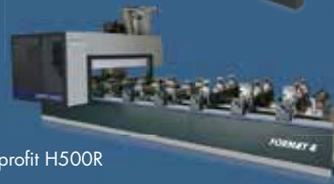
tempora F800 60.12

profit H500R

FORMAT 4®



kappa automatic 80



HM-SPOERRI AG
Holzbearbeitungsmaschinen

8184 Bachenbülach | Tel.: 044 872 51 00 | www.hm-spoerri.ch

**UNSERE
QUALITÄT IST
IHR ERFOLG.**
JETZT
INFORMIEREN!

SAFIZ AG METALLBAU



8582 Dozwil | www.safiz-metallbau.ch

Wir bedanken uns für das entgegengebrachte Vertrauen und die gute Zusammenarbeit.



Schwergutlogistik auch für starken Holzbau.

- Pneukrane
- Spezialtransporte
- Industriumzüge
- Schwergutlager

welti-furrer



FRISCH. STILVOLL. FARBENFROH.

9215 Schönenberg
071 642 29 21 | malersutter.ch

malersutter

>
und Ressourcenschonung – bis zu 70 Prozent weniger Holzverbrauch bei maximaler Stabilität. Holzbau ist Zukunftsbau, und hier wird sie Realität.

Alles aus einer Hand – Vom Traum bis zur Schlüsselübergabe

Ob privates Eigenheim oder öffentliches Grossprojekt: Kaufmann Oberholzer begleitet Bauvorhaben ganzheitlich. Die Kaufmann concept ag übernimmt auch die Rolle der Generalunternehmerin – inklusive Baulandvermittlung, Architekturplanung und Bauleitung. Persönlich, zuverlässig und mit regionalen Unternehmern.

Persönlich für Sie da

«Ob Sie sich für ein neues Zuhause aus Holz interessieren, Ihre Küche modernisieren möchten oder ein grösseres Bauprojekt planen – bei Kaufmann Oberholzer finden Sie nicht nur hochwertige Lösungen, sondern auch persönliche Beratung mit Herz und Verstand», sagt Raphael Rechsteiner. Als Verkaufsberater für Schreinerei, Holzbau und Immobilien ist er gerne für seine Kundschaft da. «Ich begleite diese von der ersten Idee bis zur Umsetzung und stehe jederzeit mit Fachwissen, Erfahrung und einem offenen Ohr zur Seite. Zögern Sie nicht, mich zu kontaktieren – ich freue mich darauf, gemeinsam mit Ihnen Ihre Wohnträume in Holz Wirklichkeit werden zu lassen.»

Bauen – Engineering

Die angebotenen Engineering-Dienst- leistungen im Überblick

- Planung
- Bauleitung
- CNC-Abbund
- Fertigung von
Industrie-Bauteilen
- Ingenieurholzbauten
- Optiholz, Starkholz und
Hohlholz
- GU für private und
öffentliche Bauten



Anzeige

Wir sagen danke,

dass wir mit euch zusammenarbeiten dürfen!

Vertriebspartner der KLH[®] Massivholz GmbH

Partner für Sonderelemente im Holzbau



denkfabrik[®]

Denkfabrik AG | Industriestrasse 31 | FL-9486 Schaanwald | T 00423 373 54 55 | info@denkfabrik.li | www.denkfabrik.li

Innovation als Haltung

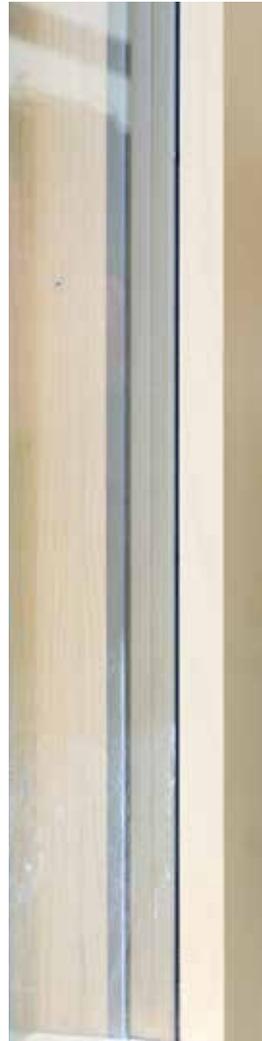
Mit technologischem Pioniergeist und tiefer Verwurzelung im Handwerk gestaltet die Kaufmann Oberholzer AG aus dem Thurgau die Zukunft des Holzbaus. Pirmin Dürlewanger, Projektleiter Holzbau, und Nicholas Berchtold, Projektleiter ERP/IT, geben Einblick in die Innovationskraft des Familienunternehmens, das Digitalisierung, Nachhaltigkeit und Präzision konsequent verbindet.

«Bei den Entwicklungen im Holzbau vorne mit dabei zu sein – das ist unser Anspruch», sagt Pirmin Dürlewanger, Holzbautechniker HF aus Gossau, seit 2020 im Unternehmen. Ein hoher Vorfertigungsgrad sei dabei zentral: «Je mehr wir in unseren Hallen vorbereiten, desto effizienter, präziser und nachhaltiger ist das Bauprojekt.»

Vorfabrikation bedeutet weit mehr, als Wandelemente vorproduzieren

«Wir integrieren Installationen, Fenster und Fassaden schon im Werk», erklärt Dürlewanger. Das erlaube kurze Bauzeiten, hohe Qualität und wetterunabhängiges Arbeiten. «Viele Stunden aufwendiger Baustellenarbeit verlagern wir so in kontrollierte Produktionsbedingungen. Das ist effizienter und für alle Beteiligten angenehmer.»

Pirmin Dürlewanger,
Projektleiter Holzbau



Kaufmann Oberholzer setzt seit Jahren auf digitale Prozesse – von der Planung über die Produktion bis zur Montage. «Heute ist eine Umsetzung ohne 3D-Modellierung und digitalen Datenaustausch kaum mehr vorstellbar», sagt Nicholas Berchtold (*2000) aus Thundorf. Vorteile seien exakte Maschinensteuerung, millimetergenaue Vorfabrikation und deutlich verkürzte Montagezeiten.

Anzeige

Für das **RICHTIGE DÄMMEN**
von Häusern, Hallen und Pools



Brumma Dach und Wand
BISCHOFZELL

IHR KOMPETENTER HANDELSPARTNER

Im Brühl 5
CH-9220 Bischofszell . Tel. +41 71 577 57 00
bischofszell@brumma.ch . www.brumma.ch





Nicholas Berchtold,
Projektleiter ERP/IT

Berchtold, gelernter Schreiner, fand seinen Weg früh in die Digitalisierung und betreut seit 2020 das ERP/IT. «Innovation heisst für uns, Bestehendes kontinuierlich zu hinterfragen und neue Technologien dort einzusetzen, wo sie echten Mehrwert schaffen – sei es in der Planung, der Produktion oder direkt auf der Baustelle.» Besonders wichtig ist die durchgängige Digitalisierung: «Wir haben CAD-Stücklisten mit Lagerbewirtschaftung und CNC-Maschinen verknüpft. Das reduziert Medienbrüche und steigert die Effizienz erheblich.»

Trotz aller technologischen Fortschritte kennen beide die Grenzen der Digitalisierung

«CNC-Technologie verändert unsere Abläufe grundlegend, ersetzt aber keine Erfahrung und kein handwerkliches Feingefühl», so Primin Dürlewanger. «Gerade bei speziellen Anschlüssen oder in der Oberflächenbehandlung braucht es weiterhin manuelle Kompetenz.» Nicholas Berchtold sieht das ähnlich: «Automatisierung steigert Präzision, aber Programmierung und individuelle Lösungen bleiben anspruchsvoll.»

Ein Beispiel für gelebte Innovation ist die Eigenmarke Optiholz®. «Dieses Deckensystem aus massiven Fichtenlamellen mit Buchenholz-Dübeln

funktioniert rein mechanisch – ohne Leim oder Metall», erklärt Dürlewanger. Jede Lamelle könne schwinden oder quellen, ohne die Stabilität zu beeinträchtigen. Das Ergebnis sei ein langlebiges Deckensystem mit hoher Natürlichkeit und Präzision. Auch in der Prozessvernetzung geht das Unternehmen neue Wege. «Wir integrieren KI-gestützte Planungstools, um Materialeinsatz und Bestellprozesse zu optimieren», so Berchtold. «Unser ERP-System entwickeln wir laufend weiter, um die internen Abläufe noch besser zu vernetzen.» Wichtig sei die Einbindung der Mitarbeiter: «Wir setzen auf praxisnahe Schulungen und interne Multiplikatoren, die ihr Wissen weitergeben. So entsteht Akzeptanz und Begeisterung für neue Tools.» In der Freizeit suchen beide den Ausgleich in der Natur: Primin Dürlewanger beim Velofahren oder Musizieren, Nicholas Berchtold beim Joggen oder Wandern. Passend zu einem Unternehmen, das Holz nicht nur als Werkstoff, sondern als Haltung versteht: nachhaltig, lebendig und zukunftsorientiert.

Vielfältige Referenzen

Vom denkmalgeschützten Bauernhaus über die Sporthalle bis zur Hightech-Holzkomponente: Die Kaufmann Oberholzer AG zeigt mit vielfältigen Arbeiten, wie Holz als Werkstoff traditionelle Baukunst und moderne Innovation verbindet.

Bauen mit Holz

Kaufmann Oberholzer realisiert sowohl behutsame Umbauten als auch nachhaltige An- und Neubauten für Private, Institutionen und die Landwirtschaft. Beispielsweise wurde ein historisches Einfamilienhaus am Bodenseeufer umfassend in Holzbauweise umgebaut – mit besonderem Augenmerk auf Denkmalschutz und Hochwassersicherheit.

Daneben entstehen mit dem hauseigenen Konzept KaufmannKlimahaus moderne Ersatzneubauten, und selbst denkmalgeschützte Bauten gewinnen durch Holz neue Lebensdauer: Die historischen «Fischerhäuser» in Romanshorn etwa konnten dank der Renovation in Holz erhalten und im Innern harmonisch mit neuen Elementen kombiniert werden.

Aber auch, wer «nur» partielle Arbeiten wie Terrassenbeläge, Carports, Gartenlounges oder Dachgauben aus Holz ausführen will, ist bei Kaufmann Oberholzer an der richtigen Adresse.

Innenausbau mit persönlicher Note

Auch im Innenausbau setzen die Thurgauer Holzprofis Massstäbe. In Romanshorn verwandelten sie ein in die Jahre gekommenes Badezimmer in eine moderne Wellness-Oase: Nun dominieren dort schlichte Grautöne, Mikrobeton und warme Holzoberflächen, wo zuvor kleine Kacheln den Raum beengten.

Und in Mörschwil wünschte sich ein Paar neues Leben für ihre Küchenräumlichkeiten. Nach dem ersten Augenschein stellte die Innenarchitektin Vorschläge zusammen. Nicht nur die Küche, auch das Foyer, der Flurbereich, das Gästebad und die Treppe integrierte sie in ihre Planung. Die umgebauten Räume widerspiegeln jetzt Leben pur. Darüber hinaus fertigt Kaufmann Oberholzer individuelle Treppen und Möbel nach Mass – vom Einbauschränk bis zum Holztisch.

Engineering für Industrie und Infrastruktur

Holz ist auch in Hightech-Branchen unverzichtbar. So entstehen Schulhäuser, Sporthallen, Wohn-, Spezial- und Gewerbebauten komplett oder in Teilen aus Holz. Kaufmann Oberholzer liefert auch komplexe Holzelemente für den Fahrzeugbau: So stammen Sitze und Trennwände für S-Bahn-Züge aus dem Hause Kaufmann Oberholzer, ebenso wie Teile für den Innenausbau von Flugzeugen oder Komponenten für den Bootsbau. Selbst Brandschutzplatten für Züge, Militärfahrzeuge oder Gebäude produziert Kaufmann Oberholzer im eigenen CNC-Zentrum.

Eine besondere Innovation der Kaufmann Oberholzer AG ist ihr Hohlholz, ein einzigartiges, statikoptimiertes Tragsystem. Das Holz wird dabei exakt dort eingesetzt, wo die Kräfte wirken: beim Tragbalken oben die Druckkraft und unten die Zugkraft, bei den Stützen die äusseren Partien – ähnlich wie bei einem Strohalm oder Bambusrohr. Diese zukunftsweisende Erfindung spart bis zu 70 Prozent Ressourcen ein.

Anzeige

Dominik Pfiffner

Hauswartungen mit eid. Fachausweis
Tel. 078 653 23 07
haushandwerker@bluewin.ch

Wir empfehlen uns für:

- > Hauswartungen
- > Private Reinigungen
- > Büro- und Gewerbeliegenschaftsreinigungen
- > Glasreinigung mit Spezialgerät bis 10 Meter Höhe
- > Betreuung Techn. Anlagen Liegenschaften



Handwerker
AUS
exakt, pünktlich, flexibel
Pfiffner



In den Bergen zu Hause

Bauherrschaft:

Privatkundschaft, Degen

Realisierung: 2024

Beitrag Kaufmann Oberholzer:

Bauleitung, Holzelementbau,

Treppe, Fenstermontage, Küche,

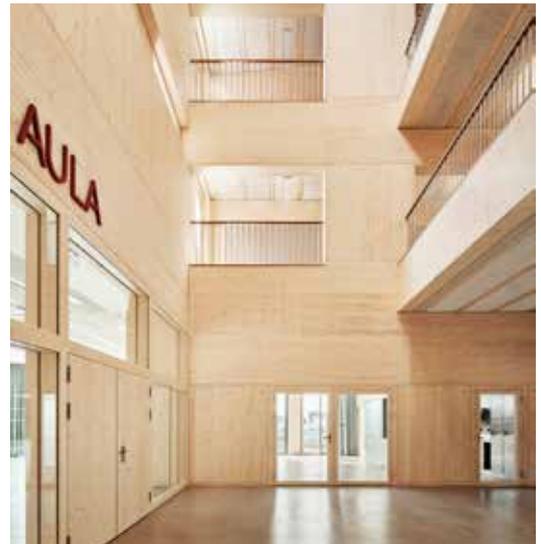
Innenausbauten

Architektur:

STAUFFACHER AEMISEGGER

architekten gmbh





Holz macht Schule

Bauherrschaft:

Politische Gemeinde, Teufen

Realisierung: 2024

Beitrag Kaufmann Oberholzer:

Projektleitung Holzbau,

Holzelementbau

Architektur:

raumfindung architekten eth bsa sia,

Rapperswil



Anzeige

**Gestern.
Heute.
Morgen.**

EUGSTER
POWER

Uns verbindet die Tradition, das gemeinsame Schaffen und die Werte, die wir leben. Danke, Kaufmann Oberholzer AG.

HE
HAUSTECHNIK EUGSTER

**SANITÄR.
BAD.
HEIZUNG.**

ARBON | ROMANSHORN | ST.GALLEN
HAUSTECHNIK-EUGSTER.CH



Küche – wo alle zusammenkommen

Bauherrschaft:

Privatkundschaft, Zuzwil

Realisierung: 2025

Beitrag Kaufmann Oberholzer:

Küchenumbau mit Fertigung

Esstisch und Bank



Anzeige

GERSAG ist Schweizer Marktführer für individuelle Industriekrane.

Wir realisieren als Innovationstreiber passgenaue Lösungen - exakt auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt.

Mit GERSAG stehen wir Ihnen ein Kran-Leben lang zur Seite.

**GRENZENLOSE
MÖGLICHKEITEN**

GERSAG Krantechnik AG Tel) +41 (0)62 749 11 11
 Industriestrasse 22 info@gersag-kran.ch
 CH-6280 Reiden www.gersag-kran.ch



techno
wood swiss art of wood machining

**IHR Schweizer
 Maschinenbauer für's Holz.**

Herzlichen Dank an das Team der Kaufmann Oberholzer AG, dass wir bei Euch die spektakuläre Fertigungslinie inkl. dem Elementbau-Roboter realisieren durften.
 Herzlich willkommen in der TechnoWood-Familie!



**DIE
 BESTEN
 TORE**

**SEIT 30
 JAHREN.**



TSTOR.CH

**EINE RIESENAUSWAHL
 AN SCHRAUBEN.**



KOCH Group AG | KOCH.ch
 Wallisellen | St. Gallen | Bern | Bulle | Basel

Unter Profis

clever · effizient · nachhaltig



Marco Kradolfer

ELEKTRO

ETTER+LIVET

SULGEN · KRADOLF

Elektroinstallation · Energietechnik · Photovoltaik

Kooperation mit Mehrwert

Die RWD Schlatter AG aus Roggwil zählt zu den führenden Türenproduzenten der Schweiz. Seit Jahren pflegt das Unternehmen eine enge Zusammenarbeit mit der Kaufmann Oberholzer AG. Verkaufsleiter Johannes Markwalder erklärt, wie die Kooperation funktioniert, wo Synergien entstehen und weshalb regionale Partnerschaften weit mehr sind als reine Auftragsverhältnisse.



Johannes Markwalder setzt auf gegenseitiges Vertrauen.

Johannes Markwalder, RWD Schlatter hat 2023 ihre neue Lagerhalle von Kaufmann Oberholzer realisieren lassen. Warum?

Wir verarbeiten selbst Holz und wollten deshalb eine Holzhalle. Bei Kaufmann Oberholzer haben wir uns von Anfang an gut aufgehoben und kompetent beraten gefühlt. Das überrascht nicht wirklich: Wir arbeiten schon lange zusammen und sind auch geografisch sehr nahe.

In welchen Bereichen arbeiten RWD Schlatter und Kaufmann Oberholzer denn zusammen?

Kaufmann Oberholzer fertigt für uns einen Teil der Holzrahmen. Zudem arbeiten wir in verschiedenen Projekten für geprüfte Holzelemente zusammen, um die entsprechenden Zertifikate zu erhalten. Bei Ausschreibungen, die über reine Türen hinausgehen, treten wir gemeinsam auf und bündeln unsere Leistungen. Das funktioniert in beide Richtungen – der Kunde profitiert so immer von einer Gesamtlösung aus einer Hand.

Gibt es auch Projekte, bei denen RWD Schlatter Leistungen für Kaufmann Oberholzer erbringt?

Ja: Wenn Kaufmann Oberholzer Türen oder Elemente benötigt, kommen sie zu uns. Bei Spezialanfertigungen wenden wir uns wiederum an sie. Wir liefern in erster Linie komplette Türelemente – also Türblätter und Umfassungen – und übernehmen, je nach Projekt, auch die Montage.

Welche Bedeutung haben Vertrauen und persönliche Kontakte in dieser Partnerschaft?

Eine grosse! RWD Schlatter ist regional stark verankert und nutzt Synergien in der Ostschweiz

bewusst. Wir kennen uns seit vielen Jahren und gehen oft mit einer gemeinsamen Strategie vor: Wer den Kunden besser kennt, übernimmt den Lead. Persönlicher Kontakt und gegenseitiges Vertrauen sind dabei entscheidend.

Und was zeichnet RWD Schlatter besonders aus?

Wir sind ein etablierter Türenproduzent mit Standorten in Roggwil, Dietikon, Jongny und Taverne. Zwar exportieren wir auch, konzentrieren uns aber klar auf den Heimmarkt. Mit rund 190 Mitarbeitern gehören wir in der Schweiz zu den grössten Anbietern. In Kontinentaleuropa ist die Arbonia-Gruppe, zu der wir gehören, die Nummer 1. Trotz unserer Grösse sind wir ein familiär geprägter Betrieb geblieben; das Handwerkerflair haben wir nie verloren.

Ihr Fokus liegt auf Türen aus Holz für private und gewerbliche Kunden?

Ja – von Design- und Funktionstüren mit Brand-, Einbruch-, Schall- oder Strahlenschutz bis zu Spezialtüren für Spitäler oder Gefängnisse. Aber auch «normale» Zimmer- und Haustüren gehören dazu; der Wohnungsbau macht rund 50 Prozent unseres Marktes aus. Wir vertreiben selbst und über den Fachhandel, beliefern aber ausgewählte Partner wie Kaufmann Oberholzer direkt.

RWD Schlatter AG

St.Gallerstrasse 21
9325 Roggwil
T. +41 71 454 63 00
rwd Schlatter.ch



Teamgeist als Fundament des Erfolgs

Ob in der Werkstatt, auf der Baustelle oder im Büro – bei Kaufmann Oberholzer greifen Erfahrung, Können und Motivation ineinander. Jeder trägt mit seiner Kompetenz dazu bei, dass Projekte effizient geplant, präzise umgesetzt und termingerecht abgeschlossen werden.

1 Adrian Baumann: Mit Weitblick vom Konzept zur Realität

Seit über 15 Jahren prägt Adrian Baumann das Gesicht der Kaufmann Oberholzer AG und verbindet handwerkliche Bodenhaftung mit planerischer Weitsicht.

Als Bereichsleiter der kaufmann concept ag in Arbon führt er Bauprojekte von der Skizze bis zur Schlüsselübergabe. 2008 ins Unternehmen gekommen, leitet er heute ein Team für Planung, Koordination und Kontrolle – vom Badumbau bis zu grossen Überbauungen oder ganzen Schulhäusern.

«Es braucht Kenntnis aller Gewerke und fachliche Aktualität», sagt der gelernte Zimmerpolier und diplomierte Bauleiter (HF Bau-Energie-Umwelt). «Mehrere Projekte laufen parallel – die

Kunst ist, professionell zu koordinieren und stets den Überblick zu behalten.» Er schätzt die Zusammenarbeit in der Gruppe: langjährige Mitarbeiter mit grossem Fachwissen, offener Austausch und gelebte Verantwortung. Weiterbildung und Aufstieg sind möglich; Nachhaltigkeit ist fest verankert und prägt die Unternehmenskultur. In der Freizeit ist er draussen unterwegs – biken, skifahren, wandern, schwimmen. Sein Highlight? «Die Übergabe, wenn man in zufriedene Gesichter blickt – das ist die schönste Bestätigung.»

2 Florian Horat: Über 20 Jahre Erfahrung im Holzbau

Seit 2004 ist Florian Horat (*1984) ein fester Bestandteil des Holzbau-Teams

von Kaufmann Oberholzer in Schönenberg. In dieser Zeit hat er an zahlreichen Projekten mitgewirkt – vom klassischen Einfamilienhaus über komplexe Grossbauten bis zu anspruchsvollen Innenausbauten. «Die Arbeit mit Holz begeistert mich immer wieder. Es ist ein natürlicher, warmer und vielseitiger Werkstoff, der nahezu unbegrenzte Gestaltungsmöglichkeiten bietet.» Horat schätzt die Verbindung von traditionellem Handwerk und moderner Technik, die den Holzbau bei Kaufmann Oberholzer auszeichnet. «Wir setzen auf präzise Planung, effiziente Abläufe und hochwertige Verarbeitung – und behalten dabei immer den Anspruch, die beste Lösung für unsere Kunden zu finden.» Über die Jahre hat der Schönenberger viele Entwicklungen im Be-

Anzeige



näf SERVICE UND MASCHINEN AG
WWW.NAEF-AG.CH
CH-9100 HERISAU

Ihr Partner in der Holzbearbeitung

Näf Service und Maschinen AG – Herisau – 071 353 09 09 – www.naef-ag.ch – info@naef-ag.ch





trieb miterlebt und mit seinem Fachwissen aktiv begleitet. «Ich freue mich sehr, im Neubau mit der neuen Techno-wood-E-Mill-Anlage zu arbeiten.»

3 Isabelle Diethelm: Mit Organisationstalent und Herz für die Menschen

Seit 2018 sorgt Isabelle Diethelm in der Administration von Kaufmann Oberholzer für Struktur, Übersicht und ein offenes Ohr. Die gelernte Modeberaterin und diplomierte Kauffrau verbindet Genauigkeit mit Herzlichkeit – und ist damit eine zentrale Schnittstelle im Unternehmen.

«Gerade die Abwechslung macht für mich den Reiz aus», sagt die Thurgauerin. Zwei Tage pro Woche ist sie in der Administra-



Anzeige



FlumGeo AG

Fuchsenstrasse 19, 9016 St.Gallen, 071 280 82 00
 Seestrasse 13, 8597 Landschlacht, 071 695 13 17
 Bremgarterstrasse 3, 5610 Wohlen, 062 844 48 48
www.flumgeo.ch, info@flumgeo.ch

- Geotechnik / Geologie / Hydrogeologie
- Beratung / Expertisen
- Baugrunduntersuchungen
- Baugruben / erdstatische Bemessung
- Foundationen
- Naturgefahren / Rutschungen
- Altlasten / Bodenverschiebung
- Versickerung / Quellüberwachung
- Erschütterungs- und Inklinomessungen

Nachhaltige Lösungen für Transport, Entsorgung, Recycling und Kanalunterhalt – aus einer Hand.

Max Müller AG, Martinsbruggstrasse
98, 9016 St. Gallen
+41 71 282 50 82
dispo@mueller-transport.ch
mueller-transport.ch

Wer sonst!
müller 

Entdecken Sie in unserem Showroom die Lösung für Ihre Bauvorhaben.


KURATLE JAECKER
Mach was mit Holz

Mit Inspiration und Beratung zum Bauen und Wohnen stehen wir an Ihrer Seite.
Entdecken Sie in unseren Showrooms die Lösung für Ihre Bauvorhaben.



Kuratle & Jaeger AG – Märstetten:
Weinfelderstrasse 31, 8560 Märstetten | +41 58 470 61 10 | maerstetten@kuratlejaecker.ch



Wo Holzbau beginnt



Besuche unser
Showroom

SHOWROOM IN FRAUENFELD | LANDQUART | REIDEN
Bekannt für charaktervolle Böden, Terrassen, Türen und mehr

 **WOODPECKER**
woodpeckerag.ch

Herzlichen Dank!

FÜR DAS VERTRAUEN
IN UNSER UNTERNEHMEN

Brühwiler
Transport AG

 Gruebstrasse 2
8374 Oberwangen
 +41 71 977 14 18
 info@bruehwiler-transport.ch
 www.bruehwiler-transport.ch



>
tion tätig und kümmert sich um Absenzen, Post, Telefonate sowie viele unsichtbare, aber entscheidende Aufgaben. «Ich sehe mich als erste Anlaufstelle. Kunden sollen sofort spüren, dass sie willkommen sind.» Auch wenn Kollegen – etwa Monteure oder Projektleiter – nicht gleich erreichbar sind, Sorge sie dafür, dass Anliegen weiterbearbeitet werden. Der Weg in die Administration war für sie nach Handelsdiplom und Modebranche folgerichtig. Am Holzbau schätzt sie die Bodenständigkeit und die direkte Art. «Und ich komme mit vielen verschiedenen Menschen in Kontakt.»

Besonders wichtig ist ihr das gute Arbeitsklima: «Bei uns stimmt der Zusammenhalt – das spürt man täglich.» Motivation zieht sie aus dem Miteinander und der Vielfalt ihrer Aufgaben. «Manchmal muss man einfach flexibel reagieren – das liegt mir.»

4 Gian Goldinger: «Man fühlt sich wohl und unterstützt»

Gian Goldinger (*2008) absolviert seit Sommer 2023 die Schreinerlehre EFZ bei der Kaufmann Oberholzer AG. «Ich habe mich für diesen Beruf entschieden, weil ich gerne mit Holz arbeite. Es ist ein vielseitiger Werkstoff, den man auf viele Arten verarbeiten kann.» Seine Wahl fiel bewusst auf Kaufmann Oberholzer: «Hier wird man ernst genommen, gefördert und darf Verantwortung übernehmen. Das Team ist super, und man kann sogar die BMS machen.» Am meisten Freude bereitet ihm die Arbeit an der Werkbank. «Es gibt immer neue Herausforderungen, und man kann Probleme auf verschiedene Arten lösen. Wenn ich nicht weiterkomme, hilft mir das Team – besonders die erfahrenen Berufsleute.» Ein Highlight war für ihn die erste selbst gebaute Küche. «Zu sehen, wie etwas Eigenes entsteht und genutzt wird, ist ein tolles Gefühl.» Er schätzt die respektvolle Atmosphäre: «Man fühlt sich wohl und unterstützt.» Nach der Lehre will er sich weiterbilden – sein Traum ist eine eigene Firma. In der Freizeit ist er mit Freunden unterwegs, beim Kickboxen oder anderen Sportarten.



Anzeige



ISO-PUR AG
Bauabdichtungen

9215 Schönenberg
Tel. 071 / 642 79 54
E - Mail: info@iso-pur.ch



- ❖ Fugenlose Boden- und Wandbeschichtungen
- ❖ Nasszellenbeschichtungen
- ❖ Industrieböden
- ❖ Balkonbeschichtungen
- ❖ Abdichtungen
- ❖ Verkehrsflächen / Garagen
- ❖ Brandabschottungen

Wir gratulieren zum Neubau der Produktions- und Bürohalle Buhwil



**Kompetenz und
Innovation.**
Seit 1854.

Bodenbeläge

Hobelwaren

Leimholz

Massivholzplatten
(3-Schicht/1-Schicht)

Fassaden

Eichmann Holz AG | Goldacherstrasse 7 | 9327 Tübach SG | T 071 841 88 88
info@eichmann-holz.ch | www.eichmann-holz.ch



Vielen Dank für
den tollen Auftrag!

**IHR SPEZIALIST FÜR
ABSAUGTECHNIK
UND LÜFTUNGEN**

FUCHS AADORF 
ABSAUG- UND LÜFTTECHNIK

052 368 03 03 / fuchs-aadorf.ch



Member of WEINIG GROUP

INNOVATIONEN FÜR IHREN ERFOLG

“Wir gratulieren der Kaufmann Oberholzer AG zur neuen Produktionshalle mit Büro am Holzkompetenzzentrum Buhwil und wünschen weiterhin viel Erfolg.”

H.I.T. Maschinenbau
GmbH + Co. KG
Kapellenstraße 50
D-86833 Ettringen
Tel. +49 (0)8249 / 9686-0
info@hit-maschinenbau.de
www.hit-maschinenbau.de

SÄGETECHNIK

KEILZINKENTECHNIK

HOBELTECHNIK

LEIMHOLZTECHNIK

Stark verbunden – Holzbau mit Würth: Beratung, Produkte & Software

Neue Bauvorschriften, strengere Energieanforderungen und der Fokus auf nachhaltige Materialien fordern Architektur-, Planungs- und Handwerksbetriebe gleichermaßen heraus. Gleichzeitig wächst die Komplexität: Bauphysik, Statik, Brandschutz, Normen und Zulassungen müssen sicher bedacht werden.

Für Geschäftsführer im Handwerk heisst das: Wirtschaftlichkeit, Effizienz und normgerechtes Arbeiten sind heute entscheidender denn je.

Genau hier setzt Würth an:

«Planungsteams und Ausführende müssen heute schnell, normgerecht und wirtschaftlich arbeiten – dabei unterstützen wir mit unserem Fachwissen: Sei es bei der Beratung zu Produkten, zur Baustellenlogistik oder zu unserer Planungssoftware, mit der statische Berechnungen für Dach-, Wand- und Fassadenaufbauten durchgeführt werden können. Wir begleiten den gesamten Prozess.»

Nils Stahel, Fachberater Holzbau, Würth AG

Um Bauprojekte effizient durchführen zu können, braucht es mehr als nur gutes Material: Es braucht starke Partnerschaften!

Seit 1962 begleitet Würth den Holzbau mit praxisnaher Erfahrung, tiefem Branchenverständnis und einem stetig wachsenden Portfolio an Produkten, Services und digitalen Lösungen. Die Verbindungstechnik bildet dabei das Herzstück: Schrauben, Dübel, Winkel und Befestigungssysteme in geprüfter Qualität sorgen für Präzision, Sicherheit und Langlebigkeit auf der Baustelle.

Unsere Expertise reicht weit über den Holzbau hinaus: Auch in Bereichen wie Automobil, Metallbau, Cargo sowie Gebäude- und Elektrotechnik unterstützen wir mit Systemverständnis und Erfahrung.

Nutzen Sie die Gelegenheit für ein unverbindliches Beratungsgespräch mit unseren Fachspezialistinnen und Fachspezialisten.

Mehr Einblicke, Lösungen und Ansprechpersonen für Ihren Bedarf finden Sie unter www.wuerth-ag.ch oder scannen Sie einfach den Code.



Baustellenlogistik

- Bereitstellung von Entnahmesystemen
- Zeit- und punktgenaue Lieferungen
- Umfangreiches Produkt-Sortiment speziell für die Baustelle



Technische Services

- Planung
- Gebäudetechnik
- Brandschutz
- Befestigungstechnik
- Holzbau
- Arbeitssicherheit



Digitale Services

- Technical Software II
- CAD-Datenbank
- ASSY® Bemessungssoftware

Zwischen Gestaltung, Verantwortung und Begeisterung

Carmen Bischofberger ist Verkäuferin für Innenarchitektur und Küchen bei der Kaufmann Oberholzer AG – und lebt für Gestaltung, Qualität und den Austausch mit jungen Talenten. Ihren beruflichen Weg begann sie mit einer Ausbildung zur Schreinerin EFZ; ein solides Fundament für die heutige Tätigkeit in Planung und Verkauf.

Anzeige



kb Kernen AG

Blechbearbeitung
Schlosserei

- Laserschneiden
- CNC-Stanzen
- Scheren- und Abkantarbeiten
- Anlage- und Apparatebau
- Schlosserarbeiten
- Serie- und Einzelaufträge
- Fensterzargen
- Blech- und Profilwalzen
- Planung und Konstruktion

Istighoferstrasse 1 | CH-9215 Buhwil
Telefon +41 71 634 64 34 | info@kernen-ag.ch
www.kernen-ag.ch

Seit rund einem Jahr ist Carmen Bischofberger (*2001) Teil der Kaufmann Oberholzer AG. «Ein ehemaliger Mitarbeiter, der sein Haus mit Kaufmann Oberholzer gebaut hat, hat mir das Unternehmen wärmstens empfohlen. So habe ich im Oktober 2024 als Projektleiterin/AVOR am Standort Roggwil gestartet – und im April 2025 intern nach Schönenberg in den Bereich Verkauf Innenarchitektur und Küchen gewechselt, wo ich mein gestalterisches und planerisches Wissen noch gezielter einsetzen kann», sagt die Arneggerin.

«Ich lerne sehr gerne Neues dazu und bin stets auf der Suche nach neuen Herausforderungen», sagt Bischofberger. Ihr eigener Anspruch an Weiterentwicklung zeigt sich auch in der Motivation, andere auf diesem Weg zu begleiten. Besonders Freude bereite ihr der Austausch mit Lernenden: «Sie setzen sich in der Schule mit den aktuellsten Themen auseinander. Für mich als angehende Innenarchitektin ist es besonders wichtig, fachlich auf dem neuesten Stand zu bleiben. Der Dialog mit Lernenden bietet dafür eine wertvolle Gelegenheit und bereichert auch meine eigene Entwicklung.»

Aktuell bildet Kaufmann Oberholzer 17 Lernende in der Schreinerei und im Holzbau aus – darunter Schreiner, Zimmerleute und Zeichner mit Fachrichtung Innenarchitektur. «Weiter geht es mit den Weiterbildungen, welche Kaufmann Oberholzer auch stetig unterstützt», so Bischofberger. Besonders gefragt seien Vorarbeiter, Poliere, Holztechniker, Projektleiter in Schreinerei oder Holzbau sowie Bauleiter.

Doch was macht eine Ausbildung bei Kaufmann Oberholzer besonders attraktiv? «Die Ausbildung ist vielseitig und bietet Einblicke in verschiedene Bereiche, so verstehen Lernende früh das grosse Ganze», sagt sie. Man werde von Anfang an aktiv ins Geschehen eingebunden, könne jederzeit Fragen stellen und erhalte Unterstützung. «Das offene Miteinander und die praxisnahe Ausbildung schaffen ein motivierendes Umfeld, in dem persönliche und fachliche Entwicklung gefördert wird.» Für interessierte Jugendliche hat Carmen Bischofberger ebenfalls klare Empfehlungen: «Interesse am Handwerk, technisches Verständnis und ein gewisses räumliches Vorstellungsvermögen sind fachlich sehr hilfreich. Genauso wichtig sind aber auch Zuverlässigkeit, Lernbereitschaft und Teamfähigkeit.»

«An jedem unserer Standorte steht den Lernenden ein ausgebildeter Berufsbildner zur Seite.»

Wer gerne mit Kopf und Händen arbeite, offen sei und respektvoll mit anderen umgehe, sei genau richtig bei Kaufmann Oberholzer. «Wir suchen junge Menschen, die mitdenken, mitanpacken und mitgestalten wollen - denn genau das macht unsere Arbeit aus.»

Die Lernenden werden intensiv betreut. «An jedem unserer Standorte steht den Lernenden ein ausgebildeter Berufsbildner zur Seite», so Bischofberger. Ergänzend gebe es interne Schulungen, Rückzugsorte für konzentriertes Arbeiten und standortübergreifenden Austausch. «Sie haben die Möglichkeit, >



Carmen Bischofberger

Anzeige



Fraefel GmbH

Bedachungen | Holzbau | Spenglerei | Fassaden

info@fraefel-gmbh.ch | www.fraefel-gmbh.ch | Tel. 071 920 18 42 | 9247 Henau



Zwei Partner, eine Leidenschaft: Holzbau

Die Leidenschaft für den Holzbau ist künftig auch im neuen **Holzkompetenzzentrum Buhwil** zuhause. Wir gratulieren unserem geschätzten Partner **Kaufmann Oberholzer AG** von Herzen zu diesem beeindruckenden Gebäude und wünschen viel Erfolg am neuen Standort.

Knauf AG | +41 58 775 88 00 | info-ch@knauf.com | knauf.ch

Build on us.

ZS Alu-Zargen AG

Fensterzargen • Verkleidungen • Fensterbänke • Bauspenglerei



Zukunft ist, Bewährtes weiter zu entwickeln

ELEKTRO

ETTER+LIVET

SULGEN • KRADOLF

Elektroinstallation • Energietechnik • Photovoltaik

www.etterlivet.ch

071 649 20 20

>
für eine gewisse Zeit in einem anderen Bereich mit-
zuarbeiten und so neue Perspektiven zu gewinnen.
Das fördert nicht nur das fachliche Verständnis,
sondern stärkt auch das Bewusstsein für unsere
Firmenphilosophie und die Zusammenhänge in-
nerhalb des Unternehmens.»

Auch nach der Lehre stehen die Türen weit offen.
«Bei Kaufmann Oberholzer werden Weiterbildun-
gen aktiv unterstützt. Es steht jedem frei, wann
und in welchem Bereich man sich weiterent-
wickeln möchte», sagt Carmen Bischofberger. Stu-
diengebühren würden teilweise übernommen und
Praxisprojekte ermöglicht. «So können Lernende
und Mitarbeitende ihre Zukunft individuell gestal-
ten und ihr Potenzial gezielt entfalten.»

«Bei Kaufmann Oberholzer
werden Weiterbildungen aktiv
unterstützt.»

Dass dies gelingen kann, zeigen konkrete Beispiele.
Etwa Elia Helfenberger, der zunächst eine Lehre als
Zeichner und dann als Zimmermann absolvierte
und heute im Holzbau arbeitet. Oder Christian Gerl,
der seine Schreinerlehre 1994 begann - und dem
Unternehmen seither treu geblieben ist. Und Stefan
Lemmenmeier, der nach seiner Schreinerlehre zu-
rückkehrte und heute im Einkauf tätig ist - mit
laufender Weiterbildung zum technischen Kauf-
mann.

Carmen Bischofberger weiss, wie wichtig es ist,
nicht nur fachlich, sondern auch menschlich prä-
sent zu sein. «Gerade im Bereich Innenarchitektur
und Küchenplanung geht es immer auch um Ver-
trauen, um das Gespür für Menschen und Bedürf-
nisse», sagt sie. «Ich nehme mir bewusst Zeit, um
auf Kunden einzugehen - aber auch auf Kollegen
und Lernende. Denn nur wenn man auf Augenhöhe
kommuniziert, kann echte Zusammenarbeit ent-
stehen.»

In ihrer Freizeit setzt sie auf Ausgleich und Nähe zu
Menschen: Familie, Freunde und Volleyball stehen
ganz oben. «Ich bin gerne in Bewegung und schät-
ze gute Gespräche», sagt sie. Beruflich wie privat
zeigt sie sich engagiert, neugierig und mensch-
lich - Eigenschaften, die Bischofberger bei Kauf-
mann Oberholzer täglich einbringt. «Ich bin über-
zeugt, dass man gemeinsam mehr erreicht - und
dass Lernen nie aufhört.»

Offene Stellen
finden Sie hier:



Offene Lehrstellen
finden Sie hier:



Anzeige



Sulz-Garage Studer AG Sulzstrasse 33 9403 Goldach

Mit bewährtem Partner zum Erfolg

Seit über 22 Jahren verbindet EgoKiefer AG eine enge Partnerschaft mit dem Fachbetrieb Kaufmann Oberholzer – ein Unternehmen, das für höchste Qualität, präzises Handwerk und innovative Lösungen im Fenster- und Fassadenbau steht. Gemeinsam realisierten die beiden Traditionsunternehmen bereits zahlreiche Bauprojekte – der Neubau der modernen Produktionshalle in Buhwil markiert nun ein weiteres Highlight dieser langjährigen Zusammenarbeit.



EgoKiefer und
EgoKiefer Produkte
egokiefer.ch



Weitere Infos
zum EgoKiefer
Fachbetrieb
[kaufmann-
oberholzer.ch](http://kaufmann-oberholzer.ch)



Für den Neubau der Produktions- und Bürohalle Buhwil wurde gezielt auf langlebige, energieeffiziente und ästhetisch überzeugende Produkte gesetzt – zentrale Elemente, in denen Kaufmann Oberholzer seit jeher Massstäbe setzt. Zum Einsatz kamen 22 hochwertige Holz/Aluminium-Fenster «Ego®Allstar» – darunter acht Brandschutzfenster (EI30). Diese Materialkombination überzeugt nicht nur durch hohe Energieeffizienz und Stabilität, sondern auch durch modernes Design und geringen Wartungsaufwand.

Ferner wurden zusätzlich klassische Holz-Fenster «WS1» verwendet, die durch ihre Natürlichkeit und hervorragende Dämmwerte punkten – ideal für die wohnliche Atmosphäre im Bürobereich. Ergänzt wird das Fensterkonzept durch robuste Kunststoff-

Fenster «Ego®Allround», welche primär im Produktionsbereich zum Einsatz kamen. Sie bieten eine wirtschaftliche, pflegeleichte und funktionale Lösung, perfekt abgestimmt auf die Anforderungen im gewerblichen Alltag.

Kaufmann Oberholzer AG hat dieses Projekt mit viel Erfahrung, Detailgenauigkeit und handwerklicher Präzision umgesetzt – ein eindruckliches Beispiel für die erfolgreiche Zusammenarbeit mit EgoKiefer.

Dank eines schweizweiten Netzwerks an qualifizierten Fachpartnern bietet EgoKiefer massgeschneiderte Fenster- und Türlösungen – für mehr Wohnkomfort, Energieeffizienz und Zukunftssicherheit.

DIGITAL UND EFFIZIENT MIT UNS UNTERWEGS



**C-Teile Management
Lagerbewirtschaftung EasyOrder**



FEHR
BRAUNWALDER
BEFESTIGUNG + WERKZEUGE



**Dein persönlicher
Online-Shop**



fehrbraunwalder⁺ch

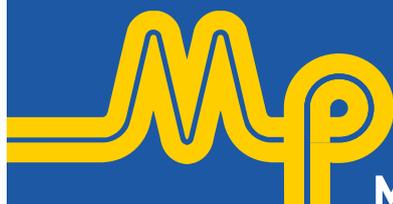
Zürcherstrasse 501 - 9015 St. Gallen - 071 282 47 77 - info@fehrbraunwalder.ch

**Überraschend vielfältiges
Holz entdecken!**



PVA AG, Talstrasse 8, 8852 Altendorf, 055 451 95 95, pva.ch

pva



MUNZ AG

SANITÄR
HEIZUNGEN
WASSERAUFBEREITUNG
SERVICE

sanitaer-munz.ch

**UMBAU
NEUBAU**

Planung - Beratung - Ausführung
von Sanitär- und Heizungsanlagen

Wir sind Ihr Partner im AachThurLand
und freuen uns auf Ihren Anruf.

Telefon 071 642 24 52

Munz AG, Mitteldorfstrasse 3a, 9215 Schönenberg, info@sanitaer-munz.ch



**KAUF
MANN**
OBERHOLZER

Wir sagen Danke.