

Raphael und Daniel Vogel:

Professionell und persönlich seit 1996

Seite 4

Christof Beyeler:

Premium-Occasionen findet man in Goldach

Seite 15

PP Autotreff AG Professionell. Persönlich.

Seit 25 Jahren ein Freund als Beifahrer



ABSCHUTZGEWERBE CH ***

TORE FÜR MORGEN

Der Profi. Auch für Brandschutzlösungen.

***ENERGIEEFFIZIENZ
& ERGONOMIE***

***SICHERHEIT
& ÄSTHETIK***

***LANGLEBIGKEIT
& ZUVERLÄSSIGKEIT***

24h



tstor.ch

Fester Pfeiler im Ostschweizer Automarkt



Die Welt verändert sich – immer schneller. Trends wie die Individualisierung, Digitalisierung oder Nachhaltigkeit beeinflussen die Ansprüche der Kunden stark. Die Automobilbranche ist im Umbruch. Der Trend weg von fossilen Brennstoffen hin zur Elektromobilität ist in vollem Gange. Shared Mobility, vernetztes und autonomes Fahren werden die Mobilität der Zukunft noch weiter stark verändern.

Ein Unternehmen, das sich diesem Wandel mit einem ausgeprägten Unternehmergeist, Herzblut und viel persönlichem Engagement auf allen Stufen seit Jahren stellt, ist die PP Autotreff AG. Das Familienunternehmen hat letztes Jahr mit der Jubiläumsausstellung im Oktober 2021 sein 25-Jahre-Jubiläum eröffnet und schliesst es heuer mit dieser LEADER-Sonderausgabe ab.

Die PP Autotreff AG steht heute wie eh und je als fester Pfeiler im Ostschweizer Automarkt – der übrigens nicht nur als fairer Partner bekannt ist, sondern auch als geschätzter

Ausbildungsbetrieb, absolvieren dort doch jährlich zwischen 15 und 20 Lehrlinge ihre Ausbildung.

Dass der Familienbetrieb aus Wittenbach, der weit über die Region hinaus geschätzt wird, so gut dasteht, überrascht nicht: Nicht nur leben die beiden Inhaber den Traum der Mobilität, sie leben die Partnerschaft mit ihren Kunden ebenso authentisch und ehrlich, wie sie mit ihren Mitarbeitern und Lieferanten umgehen.

Das spürt man, und das schätzt man: Mit der PP Autotreff AG hat man sozusagen einen guten Freund als Beifahrer, der für einen nicht nur da ist, wenn alles rund läuft, sondern der einen ganz einfach nie im Stich lässt.

Herzliche Gratulation an das PP Autotreff AG-Team, weiterhin viel Erfolg und Herzblut für die Kunden – gute Fahrt!

Markus Bänziger

Direktor IHK St.Gallen-Appenzell



LEADER SPECIAL zum 25-Jahre-Jubiläum der PP Autotreff AG

Impressum

Magazin LEADER, MetroComm AG, Bahnhofstrasse 8, 9001 St.Gallen, Telefon 071 272 80 50, Fax 071 272 80 51, leader@metrocomm.ch, www.leaderdigital.ch | Verleger: Natal Schnetzer | **Redaktion/Text:** Stephan Ziegler (Leitung), sziegler@metrocomm.ch | **Fotografie:** Marlies Thurnheer | **Geschäftsleitung:** Natal Schnetzer, nschnetzer@metrocomm.ch | **Anzeigenleitung:** Irene Köppel, ikoeppel@metrocomm.ch | **Marketingservice/Aboverwaltung:** Fabienne Schnetzer, info@metrocomm.ch | **Abopreis:** Fr. 60.– für 18 Ausgaben | **Erscheinung:** Der LEADER erscheint 9x jährlich mit Ausgaben Januar/Februar, März, April, Mai, Juni, August, September, Oktober, November/Dezember, zusätzlich 9 Special-Ausgaben | **Gestaltung:** Beatrice Lang, blang@metrocomm.ch | **Druck:** Ostschweiz Druck AG, 9300 Wittenbach
LEADER ist ein beim Institut für geistiges Eigentum eingetragenes Markenzeichen. Nachdruck, auch auszugsweise, nur mit schriftlicher Genehmigung des Verlages. Für unverlangt eingesandte Manuskripte übernimmt der Verlag keine Haftung. ISSN 1660-2757

metro
comm

Professionell und persönlich seit 1996

Raphael und Daniel Vogel führen die PP Autotreff AG seit 2006 in der zweiten Generation gemeinsam. Die beiden Brüder wissen, was der Markt verlangt. Im Gespräch analysieren sie die Branche und das Angebot, brechen eine Lanze für die Berufslehre – und verraten, warum sie sich eine «Seniorenführung» für jedes Modell wünschen.

Raphael und Daniel Vogel, ein Vierteljahrhundert PP Autotreff liegt hinter Ihnen. Was ist die grösste Veränderung, die der Automobilmarkt und die PP Autotreff AG in dieser Zeit gesehen haben?

Raphael Vogel: Schauen wir zuerst auf unseren Betrieb: Wir sind in dieser Zeit stark gewachsen, nicht nur personell – von sechs auf über 100 Mitarbeiter –, sondern auch infrastrukturell, haben wir doch 2006 den VW-Showroom neu gebaut und 2017 den Audi Sport Store gleich gegenüber. Wichtig für Daniel und mich war natürlich auch die Stabübergabe 2006 von unserem Vater Paul an uns. Kurz gesagt haben wir uns seit 1996 vom kleinen Garagisten zum Volumenbetrieb gewandelt. Geblieben sind allerdings unsere Werte – professionell und persönlich. Wir wollen nicht nur eine Top-Arbeit abliefern, sondern mit unserem Familienbetrieb allen Kunden die Aufmerksamkeit und Betreuung schenken, die sie von uns erwarten, und so zu «Freunden als Beifahrer» werden.

«Wenn man so die Medien anschaut, könnte man meinen, jeder wolle nur noch ein Elektrofahrzeug.»

Daniel Vogel: Mit dem stetigen Wachstum haben wir aber auch gesehen, dass wir unsere Strukturen anpassen müssen – hatten wir zu Beginn noch geglaubt, alles alleine machen zu können (oder zu müssen), haben wir schon 2011 begonnen, uns Gedanken über mögliche Anpassungen zu machen – und intern sieben Jahren wurden die Strukturen und das Organigramm um einen Betriebsleiter, einen Verkaufsleiter und einen CFO ergänzt, welche zusammen die erweiterte Geschäftsleitung bilden. Wir mussten tatsächlich lernen, Verantwortung abzugeben und Vertrauen zu schenken. Das hat sich aber sehr bewährt, wir hätten also nicht so lange warten müssen...

Und wie siehts in der Branche aus?

Daniel Vogel: Da hat die Digitalisierung eine sehr grosse Rolle gespielt: Dank des Inter-



nets können die Kunden nun einfach Angebote vergleichen, und zwar schweizweit. Das hat die Margen für alle Autohändler schrumpfen lassen, aber auch eine Transparenz geschaffen, die jeden gezwungen hat, sich stets zu optimieren und fit für den Markt zu halten. Wir selbst sind ja auch digitaler geworden; wir erinnern etwa unsere Kunden digital an Servicetermine, damit ihre Garantie nicht erlischt, und haben digitale Terminvereinbarungen implementiert.

Raphael Vogel: Ebenfalls disruptiv war die Coronakrise, die eine Lieferproblematik mit sich brachte, wie wir sie vorher nie gekannt hatten. Vor Corona bestimmten die Hersteller, wieviele Fahrzeuge ein Betrieb verkaufen muss, um die Markenvertretung behalten zu können. Heute drücken die Hersteller keine Fahrzeuge mehr mit Rabatten, Aktionen, Son-

.....
Raphael und Daniel Vogel:
 Führen die PP Autotreff AG in
 zweiter Generation.



dermodellen in den Markt, weil sie schlicht nicht liefern können, und die Händler verlangen nach mehr ... Ob sich das nach der nächsten Krise, die sich mit dem Ukrainekrieg ja nahtlos an Corona angeschlossen hat, wieder ändern wird, kann man heute noch nicht sagen.

Auch die Elektromobilität dürfte die ganze Branche verändert haben.

Raphael Vogel: Absolut. Wenn man so die Medien anschaut, könnte man meinen, jeder wolle nur noch ein Elektrofahrzeug. Tatsächlich verkaufen wir aber nur zwischen 25 und 30 Prozent Elektromobile. Wir stehen der Elektromobilität auch nicht ganz unkritisch gegenüber: Die Fahrzeuge sind zwar lokal emissionsfrei, ihre Herstellung verbraucht aber viele Ressourcen, und wenn der Strom nicht aus sauberen Quellen kommt, haben

wir das Problem nur verlagert. Offenbar sehen das auch viele Kunden so, denn trotz steigender Energiepreise werden Benzin- und Dieselfahrzeuge nach wie vor sehr gut verkauft.

.....
 «Bei uns im Hause ist der
 ›Run‹ auf Arbeiten an klassischen
 Automobilen gross.»

Daniel Vogel: Das soll aber nicht heissen, dass wir nicht auf Nachhaltigkeit bedacht sind, wo wir nur können. Wir versorgen unseren Betrieb etwa mit Strom aus eigener Photovoltaik, waschen die Autos mit gesammeltem Regenwasser, lackieren CO₂-neutral,

kühlen mit Erdregister-Klimaanlage oder heizen mit Holzschnitzeln einer benachbarten Schreinerei. Und natürlich setzen wir uns mit unseren Reparatur- und Serviceangeboten dafür ein, dass ein Fahrzeug möglichst lange auf der Strasse bleiben kann. Das ergibt immer noch die beste Klimabilanz.

Auch die Kundenbedürfnisse dürften sich in diesen 25 Jahren geändert haben?

Daniel Vogel: Ja, der Kunde ist anspruchsvoller und informierter geworden, auch wegen der erwähnten Digitalisierung. Er ist aber auch bereit, für eine Top-Dienstleistung einen fairen Preis zu bezahlen. Erstaunlicherweise ist auch die Markentreue nach wie vor da, wer einmal Volkswagen/Audi gefahren ist, bleibt häufig bei Volkswagen/Audi. Das hängt auch damit zusammen, dass die Hersteller heute eine breitere Angebotspalette

OSTSCHWEIZ DRUCK

Die Zeit
ist reif

ostschweizdruck.ch

Arbeitskleidung Teamkleidung

- **Textildruck**
- **Stickerei**
- **200 m2 Ladenlokal**
- **Werbeartikel**
- **Grosse Markenauswahl**



tex-solution[®]
workwear & more

tex-solution GmbH • Langgasse 92 • 9008 St.Gallen
Tel. 071 245 90 00 • info@tex-solution.ch • tex-solution.ch

Snickers[®]
WORKWEAR

haben, sprich auch Premiumhersteller bieten Kleinwagen an, mit denen man einsteigen kann – und Elektrofahrzeuge hat praktisch jeder im Angebot, sodass man auch hier seiner Marke treu bleiben kann.

.....
 «Auch in der Zukunft werden wir dem Thema Ausbildung viel Beachtung schenken.»

Was wird aktuell am meisten nachgefragt?

Raphael Vogel: Uns wäre es am liebsten, wenn jedes Modell auch in einer Seniorenausführung bestellt werden könnte... Im Ernst: Die ganze Digitalisierung ihrer Fahrzeuge, welche die meisten Hersteller vornehmen, geht u. E. manchmal etwas am Markt vorbei. Es ist weniger der Kunde, der den ganzen digitalen Schnickschnack wünscht, sondern die Hersteller liefern sich eine Art Wettkampf, wer die neusten Gadgets verbauen kann. Wir sind überzeugt: Gäbe es Ausführungen mit mehr Knöpfen und weniger Touchscreens, würden diese fleissig gekauft. Und zwar nicht nur von Älteren, sondern auch von Jüngeren, die sonst schon in ihrem Alltag durchdigitalisiert sind, sodass sie das nicht auch noch im Auto wünschen. Aber wissen Sie, welches Zubehörteil am meisten verlangt wird?

Nein.

Raphael Vogel: Die Anhängerkupplung. Und zwar nicht, um tatsächlich einen Hänger zu ziehen, sondern als Basis für einen Veloträger. Das passt zum heutigen Anspruch, dass das Auto quasi eine eierlegende Wollmilchsau zu sein hat, die in jeder Lebenslage eingesetzt werden kann. Darum sind bei den Modellen auch SUVs mit Platz und Allradantrieb am meisten nachgefragt, auch die Bullis verkaufen sich sehr gut, gerade in den Camper-Versionen – die können Sie für die Fahrt zum Einkaufen ebenso nutzen wie für den Kurztrip in die Berge übers Wochenende, für Ihre Sportart oder um die Kinder zur Schule zu bringen. Fehlen dürfen dabei die Sicherheitsfeatures nie, und eine Automatik wird sozusagen vorausgesetzt.

Der Handschalter stirbt aus?

Daniel Vogel: Definitiv. Sie werden in naher Zukunft manuelle Schaltungen wenn überhaupt nur noch in Klein- und Supersportwagen bestellen können – dazwischen dominiert die Automatik.

Etwas gegenteilig ist der Trend hin zu klassischen Automobilen, die man sich nicht nur zum Vergnügen, sondern oft auch als Wertanlage anschafft.

Daniel Vogel: Das ist tatsächlich ein Megatrend, der auch damit zu tun hat, dass man mit historischen Fahrzeugen noch «richtig» fahren kann und nicht durch digitale Systeme bevormundet wird. Daneben spielen die Pflege der Fahrzeuge und deren Geschichte eine grosse Rolle und, ja, zum Teil auch Investmentgedanken. Wir haben darauf mit PP Autotreff Classic reagiert: Speziell ausgebildete Mechaniker kümmern sich um Old- und Youngtimer. Und zwar mit Herzblut: Bei uns im Hause ist der «Run» auf Arbeiten an klassischen Automobilen gross, unsere Mechaniker brennen darauf, wieder einmal richtig schrauben zu können. Deshalb bieten wir Reparaturen und Restaurationen aller Marken an. Und ja, beim einen oder anderen schönen Modell konnten wir selbst nicht widerstehen – eine wunderbare Aufgabe, und auch eine schöne Koexistenz: Wir haben eine Classic-Werkstatt neben einer Hochvolt-Werkstatt und schlagen so den Bogen über fast ein Jahrhundert Automobiltechnik, die bei uns in guten Händen ist.

Immer mehr Geschäftskunden entschliessen sich zum Outsourcen ihres Flottenmanagements. Was kann PP Autotreff für B-to-B-Kunden tun?

Raphael Vogel: Das gehört natürlich auch zu unserem Service, und zwar für Klein- bis zu Grossbetrieben, wir betreuen auch Flotten von über hundert Fahrzeugen. Immer mehr Unternehmen interessieren sich für die TCO-Kosten, nicht mehr nur für den Kauf-

preis. Und da können wir Lösungen vom Full-Leasing bis zum Full-Abo anbieten, die auf jeden Fall finanziell interessant sind.

Sie bilden auch kontinuierlich ein gutes Dutzend Lehrlinge aus. Wie wichtig ist Ihnen die interne Ausbildung?

Daniel Vogel: Es sind aktuell sogar 17 Lehrlinge. Der Fachkräftemangel zwingt uns einerseits dazu, den Nachwuchs im eigenen Haus auszubilden, andererseits geben wir unser grosses Wissen bezüglich Autos auch sehr gerne weiter. Und wir freuen uns über jeden erfolgreichen Lehrabgänger, ob er nun bei uns bleibt oder in einen anderen Betrieb wechselt. Denn ihnen stehen ja heute mit einer abgeschlossenen Berufslehre sämtliche Möglichkeiten offen. Ich verstehe nicht, warum viele Eltern und leider auch die Politik junge Menschen in eine akademische Laufbahn zwingen wollen; Handwerk hat immer noch – oder: mehr denn je – goldenen Boden. Entsprechend werden wir dem Thema Ausbildung auch in der Zukunft viel Beachtung schenken.

Zum Schluss: Was dürfen wir in mittelbarer Zukunft von PP Autotreff erwarten?

Raphael Vogel: PP Autotreff Classic haben wir schon erwähnt. Anfang 2023 werden wir zusätzlich in Arbon eine Stop+Go-Filiale eröffnen, die sich vor allem die preiswerte Wartung von älteren Fahrzeugen auf qualitativ hohem Niveau auf die Fahne geschrieben hat. An den gleichen Standort werden wir auch die PP Autotreff Selection verlegen, die heute bereits erfolgreich gepflegte Occasionen und Raritäten aller Marken in Goldach verkauft.



25 Jahre PP Autotreff AG

Was 1996 mit einem Fünf-Mann-Betrieb an der Arbonerstrasse 19 in Wittenbach begann, ist heute eine der grössten VW- und Audi-Garagen der Ostschweiz. Mit einem breit gefächerten Fahrzeug- und Dienstleistungsangebot, das keine Wünsche offenlässt.

1996- 2000



1996: Marken VW und Audi



1996: Paul Vogel und Peter Sternig mit 3 Mitarbeitenden
1998: Eintritt Raphael Vogel als Auto-mechaniker
Peter Sternig verlässt den Betrieb



1996: Gründung P&P Autotreff AG

2001- 2005



Marken VW und Audi



2001: Eintritt Raphael Vogel in die Geschäftsleitung



2004: Planung VW Erweiterungsbau

2006-2010



Marken VW und Audi



2006: Eintritt Daniel Vogel in die Firma und die Geschäftsleitung
Übergabe der Firmenaktien von Paul Vogel an die Söhne Raphael und Daniel
16 Mitarbeitende



2006: 31. März: Spatenstich des VW-Erweiterungsbaus
26. Oktober: Eröffnung VW-Erweiterungsbau und 10-Jahr-Jubiläum
Neuer Name PP Autotreff AG

2011-2016



2011: Marken VW, Audi und Skoda
2015: Marken VW, Audi, VW Nutzfahrzeuge



2013: 20 Mitarbeitende
2016: Januar: 34 Mitarbeitende
Oktober: 45 Mitarbeitende



2013: Aufstockung beim VW-Erweiterungs-
bau mit Administrationsräumen
2015: 21. Oktober:
Spatenstich Audi Sport Store
2016: 20-Jahre-Jubiläum

2017-2022



Marken VW, Audi, VW Nutzfahrzeuge



2017: Januar: 60 Mitarbeitende
Dezember: 80 Mitarbeitende
2021: Dezember: 95 Mitarbeitende



2017: Eröffnung Audi Sport Store
2020: Eröffnung PP Autotreff AG Selection
2021: 25-Jahre-Jubiläum

Überraschend vielfältig

Das PP-Autotreff-Angebot ist gross. Hier präsentieren wir es Ihnen von A bis Z.

A Audi

Audi Sport Store, Audi e-tron Partner, R8-Stützpunkt sowie A8- und S8-Vertriebspartner... keine Selbstverständlichkeit. Denn für die verschiedenen Titel braucht es entsprechend geschultes Personal und die offizielle Freigabe. PP Autotreff hat sie und bietet somit die komplette Modellpalette an – inklusive den entsprechenden S-, RS- oder R-Versionen.

B Berufsbildung

Die Automobilbranche ist ständig auf der Suche nach ehrgeizigen Leuten, die etwas bewegen wollen. Deshalb bildet PP Autotreff immer auch Lernende aus – aktuell sind es 18. Neben der Qualität achten die Ausbilder darauf, dass die angehenden Automobil-Fachleute/-Mechatroniker, Lackierer, Spengler und Detailhandelskaufleute die vorgegebenen Zeiten einhalten und dabei ihre Lernziele erreichen.

C Classic

Mit «PP Autotreff Classic» reagieren die Wittenbacher auf den Trend hin zu klassischen Automobilen. Speziell ausgebildete Mechaniker kümmern sich um Old- und Youngtimer. Und zwar mit Herzblut: Der «Run» auf Arbeiten an klassischen Automobilen ist gross, und die Mechaniker brennen darauf, wieder einmal richtig schrauben zu können.

D Diagnose

Fahrzeugdiagnose beschreibt in Anlehnung an den medizinischen Begriff Diagnose die genaue Zuordnung von Befunden und Symptomen zu Fehlerursachen, fasst also eine Reihe von technischen Verfahren und Anwendungen zusammen, die bei der Fehleranalyse im Reparaturfall, in der Qualitätssicherung für statistische Auswertungen oder bei der Fahrzeugentwicklung angewendet werden. Selbstverständlich ist PP Autotreff auch hier auf dem neusten technischen Stand.

E Elektromobilität

Wer künftig elektrisch unterwegs sein will, findet bei PP Autotreff ein breites Angebot – sowohl VW wie auch Audi bieten vollelektrifizierte Fahrzeuge an, vom Kleinwagen bis zum grossen SUV. Die PP-Autotreff-Elektrospezialisten sind speziell geschult, um auch Services und Reparaturen an Elektrofahrzeugen in der gewohnten hohen Qualität «Made in Wittenbach» auszuführen. Ganz neu wird das Mobilitätsangebot durch E-Roller von ETRIX ergänzt: Als Power-Partner steht bei PP Autotreff das ganze Sortiment von ETRIX-Elektrorollern für eine Probefahrt zur Verfügung. Beratung und Bestellung, sowie Reparatur, Wartung und Garantiarbeiten runden das Angebot ab.

F Fleetmanagement

Flottenmanagement oder -steuerung beschreibt das Verwalten, Planen, Steuern und Überwachen von Fahrzeugflotten. Dabei werden Wegstrecken von Fahrzeugen, unter Einbeziehung bestimmter Einflussparameter, aufeinander abgestimmt und festgelegt. PP Autotreff bietet hier sämtliche Leistungen – von Planung/Analyse über Beratung/Verkauf, Betreuung und Rollout bis hin zur Rücknahme.

G Garantie

Warum zum offiziellen Servicepartner? Dafür gibt es gute Gründe: Als offizielle Werkstätte («Servicepartner») ist PP Autotreff eine vom Autohersteller qualifizierte/zertifizierte Garage, die auf Unterhalt- und Reparaturarbeiten der Marken Volkswagen, Audi und Volkswagen Nutzfahrzeuge spezialisiert ist. Dadurch bleiben also auch Garantie und Kulanz bestehen.

H Hochvolt-Batterie-Reparatur

Auch diesen Titel muss man sich erarbeiten. Um eine kosteneffiziente Reparatur der Hybrid- und Elektrofahrzeuge aus dem Volkswagen-Konzern zu ermöglichen, wurde die Reperaturtiefe der Hochvolt-Batterie auf 100 Prozent gesteigert. Die Bauteile werden nicht nur getauscht, sondern können auch gemäss den Herstellervorgaben repariert werden. Der Ersatz der kompletten Hochvolt-Batterie ist nur in Ausnahmefällen erforderlich.

I Individuell

So individuell Ihr Wunsch auch ist – wenn immer möglich kümmert sich das Personal von PP Autotreff darum. Sei es bei der Finanzierung, der Lackierung oder einem Leistungs- oder Optiktuning. Ansprechpartner finden Sie zu jedem Thema. Fragen Sie uns ungeniert.

J Jubiläum

Das Familienunternehmen hat letztes Jahr mit der Jubiläumsausstellung im Oktober 2021 sein 25-Jahre-Jubiläum eröffnet und schliesst es heuer mit dieser LEADER-Sonderausgabe ab. Sich selbst haben sich die Wittenbacher ebenfalls ein Geschenk gemacht und mit dem Ballonteam Stefan Zeberli ein Marketingengagement abgeschlossen – wer bei schönem Wetter in den Himmel schaut, hat es vielleicht auch selbst schon gesehen.

K Karosserie

In der eigenen Karosserieabteilung werden nicht nur beschädigte Fahrzeugteile getauscht – auch Beulen, Hagelschäden und verkratzten Felgen geht es an den Kragen. Auch das gibt PP Autotreff die Möglichkeit, Ihnen einen Rundumservice aus einer Hand anzubieten und Sie somit vor mühsamem «Garagenhopping» zu befreien.

L Lackiererei

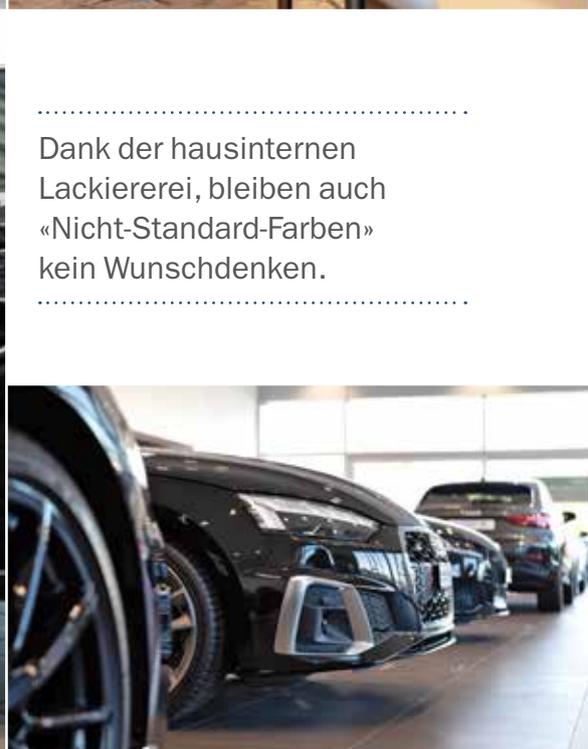
Dank der hausinternen Lackiererei, bleiben auch «Nicht-Standard-Farben» kein Wunschdenken. Egal ob Vegas-gelber Audi R8 oder Herold-roter ID.3 – die Fachleute von PP Autotreff zerlegen jedes Fahrzeug und lassen es in Ihrer Wunschfarbe glänzen. Natürlich werden auch nach Unfallschäden allfällige Kratzer wann immer möglich neu lackiert. Das erspart Ihnen einen teuren Ersatz.

M Mietfahrzeuge

Nicht alle wollen ein Fahrzeug besitzen: Wer nur tageweise, für die Ferien oder für den Transport von Waren ein Fahrzeug braucht, findet bei PP Autotreff in Wittenbach eine breite Auswahl an VWs und Audis zum Mieten. Und wer weder mieten noch leasen will, kann auch ein Abo abschliessen.

N Nutzfahrzeuge

PP Autotreff bietet die komplette VW-Nutzfahrzeuge-Modellpalette an: vom komfortab-



.....
Dank der hausinternen
Lackiererei, bleiben auch
«Nicht-Standard-Farben»
kein Wunschdenken.
.....

ANGEBOTE

len Multivan oder California für Familie und Freizeit bis zum grossräumigen Allround Crafter – ganze nach dem Motto «Von Profis. Für Profis.». Und die neusten Modelle ID.Buzz und ID.Buzz Cargo stehen vor der Tür und sind bereit, die Zukunft der Mobilität neu zu definieren.

O Occasionen

Mit «Das WeltAuto» und «Audi Occasion :plus» sind Sie auf der sicheren Seite – denn die beiden Labels bürgen für eine sorgenfreie Auswahl: Experten haben jedes Fahrzeug geprüft und optimal für Sie aufbereitet. So wird zertifizierte Qualität garantiert.

P Pneuscan

Der Pneuscan ermittelt die Profiltiefe und den Reifendruck – vollautomatisch und exakt. Auch diesen Service gibt es bei PP Autotreff. Die Anlage finden Sie vor dem Audi-Gebäude an der Arbonerstrasse 14. Sie erhalten über das Display innert Sekunden

das Ergebnis der Messung und wissen somit, ob die gesetzlichen Anforderungen noch erfüllt werden.

Q Qualität

Für Qualität gibt es viele Definitionen. Als offizieller Partner der Marken Volkswagen, Audi und VW Nutzfahrzeuge werden die verschiedenen Standards immer wieder aufs Neue geprüft und anhand von Audits bestätigt. Dies garantiert für Sie als Kunde, dass PP Autotreff sämtliche Richtlinien und Anforderungen erfüllt.

R Räderhotel

Im Räderhotel von PP Autotreff werden über 10 000 Reifen und Räder gelagert. Durch die richtige Lagerung (optimale Belüftung, korrekte Luftfeuchtigkeit, professionelle Sauberkeit) profitieren Sie vom maximalen Sicherheitsfaktor für die Strasse. Und nebenbei müssen Sie sich nicht mit dem zweimal pro Jahr nötigen Be- und Entladen beschäftigen.

S Service

Hol-/Bringservice, Wellness-Angebote, Assistenz-Check, Digital-Check, Räder-/Reifenwechsel, Connect-Beratung, Klimageservice, Fahrzeugvermietung... das Serviceangebot von PP Autotreff ist umfangreich und deckt so ziemlich alle Bedürfnisse ab.

T Tuning

Wer die Abt Sportsline GmbH aus Kempten im Allgäu kennt, der weiss: Ob Motortechnik, Karosserie, Felgen, Abgastechnik, Fahrwerk oder Bremsen – sie bietet alles, was das Herz eines sportiven Autoliebhabers höherschlagen lässt. ABT steht für Leistungssteigerung und Fahrzeugveredelung in Perfektion. PP Autotreff ist offizieller Tuning-Partner von ABT.

U Umwelt

Die Umwelt liegt PP Autotreff am Herzen. Aus diesem Grund sind beide Häuser mit einer PV-Anlage ausgestattet, die es uns ermöglichen, unsere Gebäude und Elektrofahrzeu-



ge weitgehend mit eigenem Solarstrom zu betreiben. Und die öffentliche Waschanlage, die beim Audi-Gebäude zu finden ist, wird mit gesammeltem Regenwasser betrieben.

V Volkswagen

PP Autotreff bietet die komplette VW-Modellpalette an, die aktuell 23 verschiedene Typen umfasst: Vom kompakten up! über den Kleinwagen Polo, den Bestseller Golf, den Kompaktvan Touran, die Businesslimousinen Passat und Arteon bis hin zu den CUV/SUV Taigo, T-Cross, T-Roc, Tiguan und Touareg. Das Bedürfnis nach E-Mobilität befriedigen die Modelle e-up!, ID.3, ID.4, ID.5 und bald ID.Buzz. Und wem der Sinn nach offenen Fahren steht, wird beim T-Cross Cabriolet fündig.

W Waxoyl

Wax-was? Damit Ihr Fahrzeug auch langfristig wie neu aussieht und einen höheren Wiederverkaufswert erzielt, ist eine professionelle Autopflege wichtig. PP Autotreff verwendet Produkte von Waxoyl für eine Lack-, Glas- oder Felgenversiegelung. So strahlt Ihr Fahrzeug immer in sattem Glanz.

X X

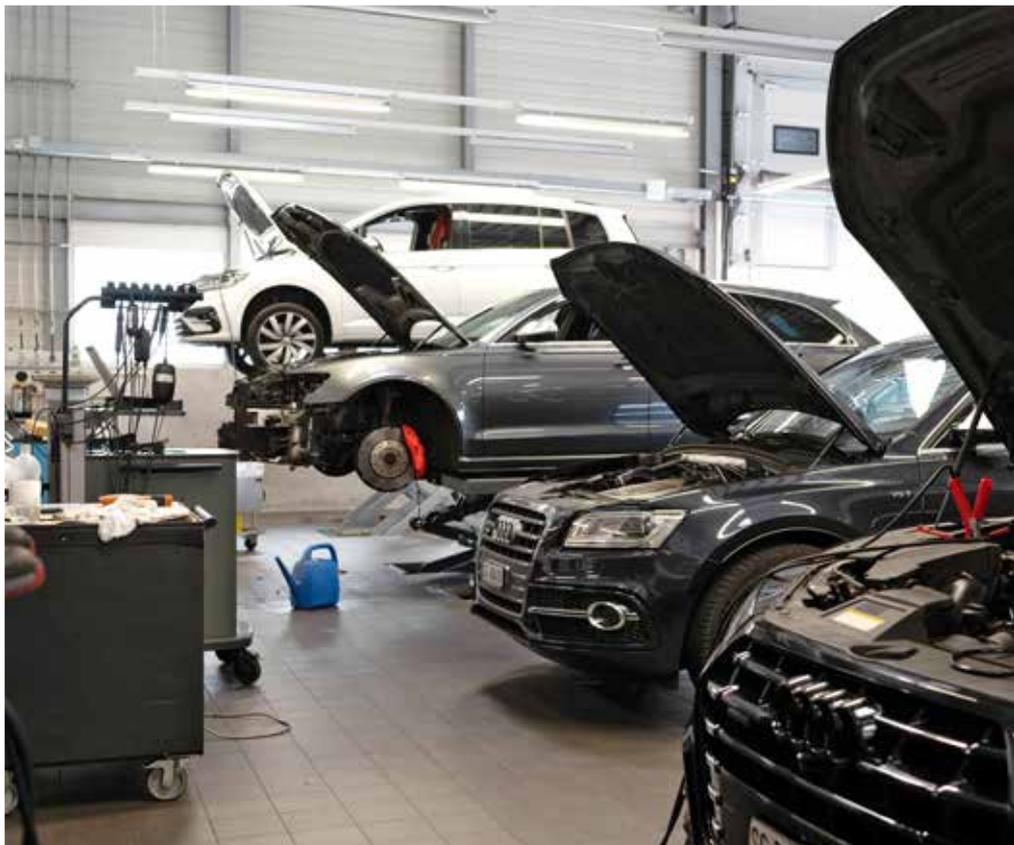
X Partnerschaften werden aktuell gepflegt – mit dem Ballonteam Stefan Zeberli, dem vierfachen eidgenössischen Kranzschwinger Michael Bless, dem OSSV, mit Nick Spörri, Severin Hummer, Alp 7, Weiher Openair... Der Zusammenhalt und die Unterstützung der Region sind PP Autotreff sehr wichtig, aber auch die Förderung von Talenten aus der Umgebung. Aus diesem Grund engagiert sich das Unternehmen aktiv für Vereine, Firmen und Sportler aus der Ostschweiz.

Y Youngtimer

Youngtimer ist eine Bezeichnung für ältere Autos, insbesondere PKW, die als Liebhaberfahrzeuge genutzt werden, aber noch keine Oldtimer sind. Speziell für diese Sparte wird Ende 2022 in Arbon (vis-à-vis Jumbo) eine Stop+Go-Filiale eröffnet.

Z Zubehör

Ob Winterräder, Felgen, Transportsysteme oder Kindersitze: PP Autotreff hat das passende Volkswagen-, Audi- und VW-Nutzfahrzeuge-Original-Zubehör für Ihr Fahrzeug. Sicherheit, passgenaue Qualität, kein Garantie- oder Wertverlust – nicht unwichtige Schlagwörter, die dank Original-Zubehör inklusive sind.



Herzliche Gratulation unserem Nachbarn PP Autotreff zum 25-Jahre-Jubiläum

Ihr Partner in chemisch- technischen Fragen

BOSS Chemie AG
Industriestrasse 28
CH-9300 Wittenbach
T 071 298 17 77
info@boss-chemie.ch
www.boss-chemie.ch



Alles nach Mass: kompetent, kreativ und zuverlässig.

Goldinger AG
Industriestrasse 30
CH-9300 Wittenbach
T 071 298 00 39
info@goldinger-ag.ch
www.goldinger-ag.ch



Entdecken Sie die edlen Weine des Cabernet-Weltmeisters

Notre passion, votre plaisir.

Wir gratulieren zu
25 Jahre
PP Autotreff AG

G. Kuonen

GREGOR KUONEN | SALGESCH



Finanz- und Rechnungswesen

Steuerberatungen

Unternehmensberatungen

Nachfolgelösungen



Lenz & Dudli
TREUHANDGESELLSCHAFT AG

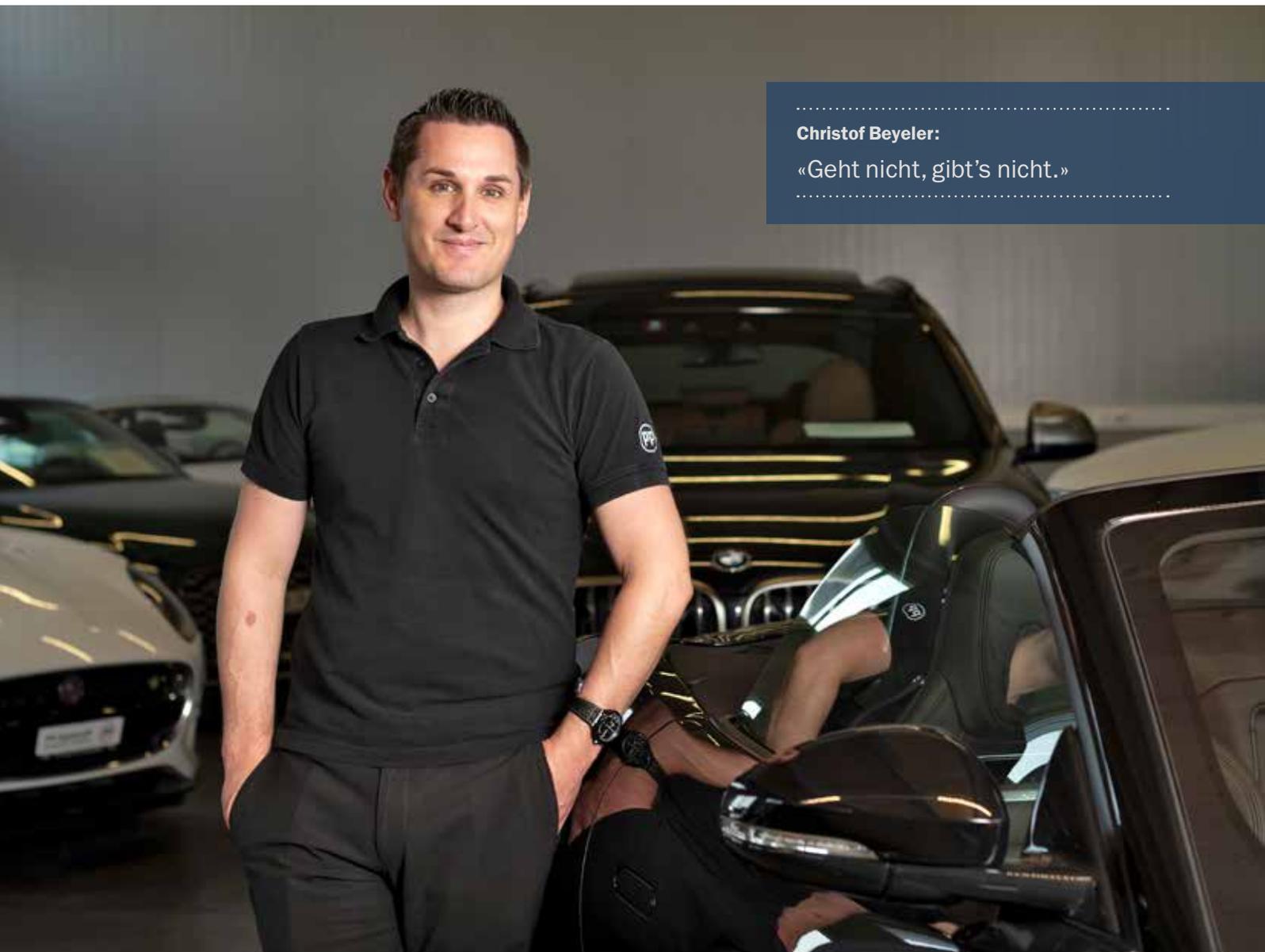
St.Gallerstrasse 99 | CH-9200 Gossau | Telefon 071 388 81 50 | www.lenz-dudli.com | Mitglied von **EXPERTSUISSE**

Premium-Occasionen findet man in Goldach

Seit November 2020 hat PP Autotreff auch einen Standort in Goldach – die PP Autotreff AG Selection. Hier werden ausgewählte Premium-Occasionen angeboten, darunter auch Raritäten und Spezialitäten aus dem In- und Ausland. Geführt wird die Filiale von Christof Beyeler.

Christof Beyeler ist ein «alter Hase» im Autogewerbe: Mit 22 stieg der gelernte Dachdecker ins Autogewerbe ein, liess sich 2009 zum eidg. dipl. Autoverkäufer ausbilden und machte 2015 die Meisterprüfung als Auto-

mobilitätswirt HFP. Heute engagiert er sich als Prüfungsexperte und Autor der Autoverkäufer- und Geschäftsführer-Prüfungen beim Branchenverband AGVS in Bern auch stark für den Automobilnachwuchs.



.....
Christof Beyeler:

«Geht nicht, gib't's nicht.»
.....



QUALITÄT SETZT SICH DURCH.

Kluge Werkstatteinrichtungen von KSU.

Die KSU A-Technik AG ist führender Schweizer Gesamtanbieter von Werkstatteinrichtungen, Waschanlagen und Werkzeugen.

Unsere Stärke liegt zum einen in unseren Premiumprodukten von MAHA Hebe- und Prüftechnik, HUNTER Engineering, KEMPOWER OY, DEA WORKLAB, Snap-on, Istobal und weiteren namhaften und marktführenden Vertretungen.

Zum anderen bieten wir dem Kunden einen exzellenten, kompetenten und zuverlässigen Service an.

Unsere anspruchsvolle Kundschaft setzt auf unseren Qualitätsanspruch, auf unsere langjährige Erfahrung und Kompetenz.



WERKSTATTEINRICHTUNGEN.
WASCHANLAGEN.
WERKZEUGE.

KSU A-Technik AG · Lägernstrasse 11 · 5610 Wohlen
T. 056 619 77 00 · F. 056 619 77 11 · equipment@ksu.ch
www.ksu.ch

DEIN SCHÜGA.



Regina
Braumeisterin

Wir nehmen uns Zeit für unser Bier.



Wir gratulieren der

PP Autotreff
zum Jubiläum





Erst war Beyeler als Autoverkäufer einer VW-Markenvertretung im Toggenburg tätig, dann, ab 2018, im Zuge einer Nachfolgeregelung in deren Geschäftsleitung. Er führte sie zusammen mit einem Partner bis 2020, als er bei PP Autotreff als Geschäftsführer der «Selection» einstieg. «Ich habe Raphael und Daniel Vogel schon lange als Lieferanten und Partner gekannt und geschätzt», erinnert sich der 38-Jährige. «Als sich dann die Gelegenheit ergab, die neue PP-Sparte zu gründen und übernehmen, musste ich nicht lange überlegen.»

.....

In Goldach bietet die Selection Gebrauchtwagen von Eigen- und Fremdmarken in allen Preissegmenten an.

.....

In Wittenbach, dem Hauptsitz der PP Autotreff, sind «nur» Occasionen der offiziell vertretenen Marken zu finden – Audi, VW und VW Nutzfahrzeuge, alle jung und mit wenigen Kilometern, immer unter den offiziellen Gebrauchtwagenlabels der Hersteller laufend. «Kilometerfresser», Fremdmarken aus Eintauschgeschäften sowie sehr gut erhaltene ältere Hausmarken werden in Goldach verkauft.

In Goldach bietet die Selection damit Gebrauchtwagen von Eigen- und Fremdmarken in allen Preissegmenten an – die Preise starten bei rund 5000 Franken, sind nach oben aber (fast) offen, da sich auch Raritäten und Spezialitäten darunter befinden, aktuell etwa ein Aston Martin Vanquish V12 oder ein Jaguar F-Type V8 R AWD.

Anzeige




Wir gratulieren PP Autotreff AG
zum 25-jährigen Firmenjubiläum
und wünschen weiterhin viel Erfolg!















www.osterwalder.ch



Christof Beyeler ist stolz auf seinen Fünf-Sterne-Durchschnitt bei autoscout24.ch.

Viele seiner Angebote findet Christof Beyeler im Web. Überhaupt, das Internet – es ist für Autohändler Segen und Fluch zugleich. «Man hat einerseits ein riesiges Angebot, andererseits geraten dadurch die Preise unter Druck», fasst der Geschäftsführer zusammen. Das Web hilft aber auch, seriöse Händler von Schwarzen Schafen zu unterscheiden. Deshalb ist Beyeler besonders stolz auf seinen Fünf-Sterne-Durchschnitt bei autoscout24.ch – bei weit über hundert abgegebenen Kundenbewertungen.

«Das sind keine Eintauschfahrzeuge, sondern solche, die wir im In- und Ausland zugekauft haben», betont Christof Beyeler. Er und Verkäufer Marco Greuter «grasen» sozusagen täglich den Markt nach exklusiven Automobilen aller Marken ab, die sie ihrer anspruchsvollen Kundschaft mit gutem Gewissen weitergeben können – natürlich erst, nachdem sie auf Herz und Nieren geprüft wurden.

Dies kann auch im Auftragsverhältnis geschehen: Sucht jemand ein spezielles Fahrzeug, ist er bei der Selection an der richtigen Adresse – «geht nicht, gibt's nicht» ist hier das Motto. Beyeler und Greuter liefern dabei ein Rundum-sorglos-Paket: Der Kunde sieht sein Auto im Ausland – und erhält es dann direkt vor die Haustüre geliefert, mit Schweizer Papieren und seinen Kontrollschildern montiert.

Anfang 2023 wird die Selection nach Arbon umziehen. Dort eröffnet die PP Autotreff AG eine Stop+Go-Filiale mit Werkstatt. Hier können ältere Fahrzeuge der Marken VW, Audi, Seat, Skoda und VW-Nutzfahrzeuge – etwa solche, bei denen die Garantie oder das Servicepaket abgelaufen ist – auf hohem Niveau mit Originalteilen gewartet und repariert werden. Es werden aber auch Service- und Reparaturen für alle Fremdmarken angeboten.

Dieser Standort ist auch für den Gebrauchtwagenhandel der Selection ideal, können so doch Reparatur- und Servicearbeiten an ihren Fahrzeugen direkt vor Ort vorgenommen werden. Heute passiert das noch in Wittenbach, ab nächstem Jahr dann alles auf knapp 1200 Quadratmetern unter einem Dach in Arbon (vis-à-vis Jumbo).

Anzeige

Bei PP Autotreff AG kümmert sich ein digitaler Mitarbeiter rund um die Uhr um die Kundenzufriedenheit.

Caymland M4
Customer Data Platform

Lust auf einen Gedanken-
austausch
beim Kaffee?



Caymland

Caymland Technologies AG
Waldmannstrasse 9a
9014 St. Gallen
www.caymland.com



**Das Ziel
leichter erreichen.**



FUCHS ist führender Entwicklungspartner der Automobil- und Nutzfahrzeugindustrie und bietet mit der Marke TITAN ein Motoren- und Getriebeöl-Sortiment mit den jeweils neuesten und offiziellen Hersteller-Freigaben.



LAVEBA

LAVEBA Genossenschaft
Vadianstr. 29 | 9001 St. Gallen
laveba.ch/schmierstoffe



AUTHORIZED PARTNER



RAIFFEISEN

Eine Bank, die
Unternehmer
versteht

Nachfolge & Nähe

**Raiffeisenbank
Wittenbach-Häggenschwil**

Im Zentrum 1
9300 Wittenbach
T 071 292 20 40
raiffeisen.ch/wittenbach-haeggenschwil

Da jede Raiffeisenbank selbst ein KMU ist, verstehen wir die Bedürfnisse und Anliegen von Unternehmen ganz genau. Als regional verankerter Partner sind wir nahe bei Ihnen und begleiten Sie bei jeder unternehmerischen Herausforderung.

raiffeisen.ch/unternehmen

PP Autotreff AG

VW | Arbonerstrasse 19, 9300 Wittenbach

info@ppautotreff.ch

Tel.: +41 71 292 32 12

AUDI | Arbonerstrasse 14, 9300 Wittenbach

info@ppautotreff.ch

Tel.: +41 71 292 32 00

www.ppautotreff.ch

